Name of the study area: Urban
Data Type: IDI with Qualified seller/prescriber
Length of the interview/discussion: 79:23 min.
ID: IDI_AMR307_SLM_PQ_Ani_U_05 Dec 17

Demographic Information:

Gender	Age	Education	Seller/prescriber	Category	Year of service	Ethnicity	Remarks
Male	40	Degree Pass	Qualified	Animal	4 Years	Bangali	

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। আমার নাম হচ্ছে ---। আর আমি আসছি কলেরা হাসপাতাল থেকে। ঐখানে আমরা একটা গবেষনার কাজ করতেছি। এইয়ে ঔষধের ব্যবহার নিয়ে আরকি। এইটা করতে গিয়েই মোটামুটি আপনাদের এলাকায় আপনার সাথে কথা বলা আরকি। কেমন আছেন?

উত্তরদাতা:জ্বী। ভালো আছি। আপনি ভালো?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। ভালো। আচ্ছা। তাহলে আমি প্রথমে জানতে চাইবো আপনার এই দোকানে আপনি কখন খোলেন এবং কখন বন্ধ করেন? সময়টা আরকি।

উত্তরদাতা:আমার দোকানটা আসলে সকাল আটটায় খুলি রাতে মনে করেন সাড়ে নয়টা, দশটা বন্ধ করি। কোন সময় ডাক্তার থাকে। তখন মনে করেন এখানে রোগীও আসে। কথাও বলি। এভাবে দশটার সময় অনেক সময় বন্ধ করি আরকি।

প্রশ্নর্কতা:ডাক্তার আসে বলতে, এখানে কি ডাক্তার বসে আপনার দোকানে?

উত্তরদাতা:অনেক ডাক্তার আছে, বসে। এমনে পারমানেন্টলি বসেনা আরকি। আপনার বসলো কতক্ষন আবার চলে গেল।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে সকাল থেকে আপনার কাজটা সন্ধ্যা পর্যন্ত আরকি বন্ধ করা পর্যন্ত কি কি কাজ করেন দোকানের মধ্যে? ঐটা একটু জানতে চাচ্ছি।

উত্তরদাতা:দোকানে তো আসলে আমরা ঔষধপত্র যেভাবে বিক্রি করি। এটাতো হাসপাতাল থেকে প্রেসক্রিপশান আনে। ঐ প্রেসক্রিপশন অনুযায়ী আমরা বিক্রি করি।

প্রশ্নর্কতা: তো আপনার কত বছরের অভিজ্ঞতা এখানে। এই কাজের সাথে আরকি।

উত্তরদাতা:আসলে আমার এনিমেল হেলথের অভিজ্ঞতা হচ্ছে আপনার নিরানব্বই এর নভেম্বর থেকে আমি কোম্পানিতে চাকরি করি আরকি। চাকরি করি। চাকরি করছি আমি নাভানা এনিমেল হেলথে। ঐখানে চাকরি করছি সাড়ে সাত বছর। তার আগে চাকরি করছি একটা ইমপোর্টার কোম্পানিতে। তারপর চাকরি করছি আল মদিনা ফার্মাসিউটিক্যাল এনিমেল হেলথে। এই দুইটা কোম্পানিতে চাকরি করছি আমি। তারপর আমি দোকান দিছি আরকি।

প্রশ্নকর্তা:দোকান দিছেন কত বছর?

উত্তরদাতা:দোকান প্রায় চার বছর।

প্রশ্নকর্তা:চার বছর হলো। তাহলে আপনি যদি যে জিনিসটা আরকি আপনার তাহলে অভিজ্ঞতা কত বছর হবে?

উত্তরদাতা:অভিজ্ঞতা তো ঐ কোম্পানির চাকরি

প্রশ্নকর্তা:সব মিলায়ে

উত্তরদাতা:সব মিলায়ে প্রায় সতের আটার বছর।

প্রশ্নকর্তা:এইযে মানে এনিমেল হেলথে?

উত্তরদাতা: এনিমেল হেলথে।

প্রশ্নকর্তা:সতের আটার বছর। অনেক সময় তো। দীর্ঘ সময়। আপনার এই অভিজ্ঞতা। এই অভিজ্ঞতার আলোকে আমি জানতে চাইবো আর এখানে যেহেতু চার বছর ধরে আছেন আপনি দোকানে। তাহলে আপনি যখন কোন রোগীকে মানে খামারি সাধারনত আপনার এখানে রোগী বলতে গরু হাঁস মুরগি আর এর মালিকরাই আসে।

উত্তরদাতা:হ্যা। মালিকরাই আসে।

প্রশ্নকর্তা:তো এরা যখন আসে, তখন আপনার কাছ থেকে কি কি রোগ নিয়ে ওরা আসে চিকিৎসা নিতে?

উত্তরদাতা:যেগুলা আপনার গরুতে আসে আরকি

প্রশ্নকর্তা:হ্যা।

উত্তরদাতা:লার্জ এনিমেল, ঐগুলা আসে আপনার খুড়ারোগ, তারপর মেস্টাইটিস, আরো বিভিন্ন ধরনের ইয়ে আছে। এমনে সাধারন আছে জ্বর, ঠান্ডা এসব ইয়ে আছে। আর আছে আপনার ফুড পয়জনিং, এটা আছে এগুলি। এগুলির জন্য আমরা হাসপাতালে পাঠিয়ে দিই আরকি। হাসপাতালে স্যার আছে। স্যারদের সঙ্গে যোগাযোগ করেন।

প্রশ্নকর্তা :ওরা, রোগীরা আরকি মানে রোগীর মালিকরা

উত্তরদাতা:মালিকরা।

প্রশ্নকর্তা:ওরা কি আপনার কাছে প্রথম আসে নাকি ঐদিকে প্রথম যায়?

উত্তরদাতা:অনেক সময় এদিকেও আসে। তখন আমরা ঐদিকে বলে দিই যে হাসপাতালে যোগাযোগ করেন। স্যাররা প্রেসক্রিপশন করলে আমরা ঔষধপত্র দিয়ে দিবো।

প্রশ্নকর্তা:কিন্তু ধরেন আপনার কাছে প্রথম যখন আসলো, সর্দি কাশি বা জ্বর এগুলোর জন্য। তখন আপনি কি করেন?

উত্তরদাতা:তখন সর্দি, কাশি হলে অনেকে বলে যে, যদি কেউ বলে আরকি যে, শুক্রবার শনিবার হাসপাতাল বন্ধ। অনেক সময় ডাক্তার পাওয়া যায়না। তখন সর্দি, কাশির জন্য আমরা ঐ প্যারাসিটেমল বা ঐ ঠান্ডার হারবাল মেডিসিন আছে। এগুলি অনেক সময় বলে, অনেক সময় খামারিরাই জানে। যারা খামারি, ওরা কিন্তু অনেক ভালো জানে। আমাদের চেয়ে অনেক ভালো জানে। খামারিরা এক্সপার্ট।

প্রশ্নর্কতা:ওরা এসে কিভাবে বলে? হ্যা। যেটা বলতেছিলেন

উত্তরদাতা:ঐগুলা মনে করেন ম্যাক্সিমাম ডাক্তাররাই, উনারাই এগুলা।

প্রশ্নর্কতা:এটা নাহয় বুঝলাম যে, ম্যাক্সিমাম ডাক্তাররাই করে। কিন্তু ধরেন ওরা আসলো আপনার কাছে চিকিৎসা নিতে। বা পরামর্শ নিতে। তখন আপনি কোন ট্রিটমেন্ট দেন কিনা? ৫:০০

উত্তরদাতা:না। ট্রিটমেন্ট আসলে

প্রশ্নর্কতা:এইযে বললেন জ্বর হলে প্যারাসিটেমল দেন। সেরকম কোন ট্রিটমেন্ট দেন কিনা। কোন কোন রোগের জন্য ট্রিটমেন্ট দেন?

উত্তরদাতা:এরকম ট্রিটমেন্ট সাধারনত দিইনা। কারন এগুলা অনেকে ট্রিটমেন্ট দেয়। যারা গ্রামে মনে করেন দোকান আছে। উনারা কিন্তু চিকিৎসা দেয়। আমি তো মনে করেন ফার্মাসিস্ট ট্রেনিং করছি। তারপর ফার্মাসিস্টের ট্রেনিং করছি। ঐটা আবার আমি লাইসেন্সের জন্য আবেদন করছি। এটা কিন্তু অনেক দিন বন্ধ ছিল। অনেক দিন বন্ধ থাকার পরে মনে হয় পাঁচ ছয় বছর বন্ধ ছিল। আমি ইদানিং ঐটা পড়ে পাস করছি তো। জমা দিছি। ঐখানে মনে করেন আমরা ট্রেনিং করছি, ঐখানে কোন এন্টিবায়োটিক দেওয়া যাবেনা। আমরা দিইনা সাধারনত। আর হাসপাতালের সামনে সবাই কিন্তু হাসপাতালমুখী। আমরা বলে দিই। মনে করেন হাসপাতালে একটা রোগী গেলে আমার এখানে আসবে। এখানেই আসবে। আমার একটা রোগীকে যদি আমার এখানে আসে। তখন আমি পাঠিয়ে দিই। তখন সে আমার কাছেই আসবে। যে ঐ ভাইয়ের দোকানে গেলাম, আমি ঐখানেই যাই। আসে।

প্রশ্নর্কতা:আর কখনো যদি ডাক্তার না পায়, তখন?

উত্তরদাতা:ডাক্তার তো মনে করেন থাকেই। ডাক্তার হয়তো বাসায় আছে। ফোন দিলে আসবে।

প্রশ্নর্কতা:সরকারি ডাক্তাররা?

উত্তরদাতা:হ্যা।

প্রশ্নর্কতা:ওদের বাসা কি কাছাকাছি?

উত্তরদাতা:হ্যা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনি যখন ইয়া করেন, আপনার অভিজ্ঞতার আলোকে আরকি, যদি এর আগে যে কাজগুলো করছিলেন, ঐখানে তো আপনি বিক্রি করছেন এরকম কি ছিল?

উত্তরদাতা:কোনটা?

প্রশ্নর্কতা:মানে ঔষধ বিক্রি করছেন? এর আগে যে দুইটা চাকরি করছিলেন, ঐখানে?

উত্তরদাতা:ঐখানে তো আমরা মনে করেন ডাক্তারকে বলছি। স্যার এই প্রোডাক্টটা এই কাজের। এটা ভালো কাজ করবে। হ্যা, মেডিসিন।

প্রশ্নর্কতা:ঐ কোম্পানিতে চাকরি করতেন

উত্তরদাতা:হ্যা। কোম্পানিতে চাকরি করা অবস্থায়।

প্রশ্নর্কতা:এই চার বছরের অভিজ্ঞতার আলোকে বা ঐ সব মিলে আরকি এন্টিবায়োটিকের ব্যবহারটা কি বাড়ছে নাকি কমতেছে? কি মনে হচ্ছে?

উত্তরদাতা:আসলে আমাদের দেশে এন্টিবায়োটিকের ব্যবহারটা বেশী।

প্রশ্নর্কতা:বেশী?

উত্তরদাতা:বেশী।

প্রশ্নর্কতা:কেন বেশী মনে হলো?

উত্তরদাতা:এটা আপনার ঐ এটা আপনার আমরা যেরকম দেখতেছি আরকি। অনেকে অসুস্থ হলে অনেকে নিজেই খাওয়ায়। বলে যে, আমারে ঐ পাতলা পায়খানা হয়ছে। আমারে সিপ্রোফ্লক্সাসিন দেন। অথবা আপনার ঐ সালফা ডায়াডিন, টাইমেক্রোপেন এরকম ট্যঅবলেট আছে। ঐটা দেন।

প্রশ্নর্কতা:ওরাই চেয়ে নেয়?

উত্তরদাতা:ওরাই চেয়ে নেয়।

প্রশ্নর্কতা:এজন্য আপনার মনে হচ্ছে এন্টিবায়োটিকের ব্যবহারটা এখন বাড়তেছে? আর আগে ধরেন চার বছর আগে বা আপনি সতের বছর আগে ইয়েরা রোগীরা কিরকম এন্টিবায়োটিক ব্যবহার হতো?

উত্তরদাতা:তখন মনে করেন এনিমেল হেলথের মেডিসিনে ধরেন এত বিক্রি হতোনা। তখন পোল্ট্রি মেডিসিন বেশী চলতো।

প্রশ্নর্কতা:কোন এন্টিবায়োটিকটা?

উত্তরদাতা:তখন আপনার ঐ সময় সিপ্রোফ্লক্সাসিন, এন্ডোফ্লক্সাসিন এগুলোর ব্যবহার সবচেয়ে বেশী ছিল। টাইলোসিন।

প্রশ্নর্কতা:আর এই বিগ এনিমেলের জন্য। লার্জ এনিমেলের জন্য

উত্তরদাতা:লাজ এনিমেলের জন্য লার্জ এনিমেলে আপনার ঐঠা তো আপনার ডাক্তারে উনি দেইখা উনি যেটা বইলা দিছে, ঐটাই চলছে আরকি।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। কিন্তু কোনটা চলতো আরকি ঐ সময়ে?

উত্তরদাতা:ঐ সময়ে?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা।

উত্তরদাতা:ঐ সময়ে রেনামাইসিন, অক্সিটেট্রাসাইক্লিন, তারপর ডায়াডিন। তারপর এমোক্সিসিলিন। এগুলি।

প্রশ্নর্কতা:এই পরিবর্তনটা এখন বলতেছেন কোনখানে হয়ছে? এখন কোনগুলো বেশী চলতেছে?

উত্তরদাতা:এখন তো আপনার এন্টিবায়োটিক অনেক ধরনের আছে। ফ্লক্সাসিলিন আছে। তারপর সেফটিএক্সন আছে। এসব এন্টিবায়োটিক চলে আসছে।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে এইযে, এন্টিবায়োটিকের ব্যবহারটা আগের তুলনায় যেমন লার্জ এনিমেলের ক্ষেত্রে আরকি যেমন আগে বললেন পোল্ট্রি ক্ষেত্রে বেশী হতো। তাহলে লার্জ এনিমেলের ক্ষেত্রে ঐরকম ছিল না এন্টিবায়োটিক? ১০:০০

উত্তরদাতা:তখন তো মানুষ এত ইয়ে ছিলনা। এত গবাদি পশুর আরকি এত মেডিসিন ব্যবহার করেনি। তখন, এখনতো আপনার বানিজ্যিক ভিত্তিতে ফার্ম করে। এখণ মনে করেন অনেকে আপনার আটটা দশটা গরু আছে। এগুলো সে দুধ বিক্রি করে। অথবা করে। এজন্য এখন আপনার ভিটামিন, এন্টিবায়োটিক এগুলির ব্যবহার একটু

প্রশ্নকর্তা:আগের তুলনায়

উত্তরদাতা:আগের তুলনায় বেশী।

প্রশ্নকর্তা:আচ্ছা। আপনি যখন কখনো ধরেন যে চিকিৎসা দেন আরকি, যখন রোগীর খামারিরা আসে। মানে ধরেন কোন কৃষক আসলো আপনার কাছে। খামারি আসলো। এসে কিছু চাইলো। কোন ডাক্তার পেলোনা, ধরেন আপনি যে সামান্য চিকিৎসাগুলো দেন, প্রাথমিক যে চিকিৎসাগুলো দেন্ ঐ চিকিৎসার মধ্যে আপনার কোন এন্টিবায়োটিকটা ব্যবহার করেন?

উত্তরদাতা:আসলে চিকিৎসা তো আমি করিনা। বুঝছেন?

প্রশ্নকর্তা:তাহলে কোন রোগের জন্য একচুয়ালি প্রাথমিক যে চিকিৎসা আরকি, ঐটা করেন কিনা?

উত্তরদাতা:প্রাথমিক চিকিৎসা তো আপনার ঐ রেনামাইসিন ট্যাবলেট,তারপর প্যারাসিটেমল ট্যাবলেট এগুলি?

প্রশ্নকর্তা:রেনামাইসিন, প্যারাসিটেমল

উত্তরদাতা:স্যালাইন।

প্রশ্নকর্তা:স্যালাইন।

উত্তরদাতা:এগুলি।

প্রশ্নকর্তা:এগুলি ছাড়া আপনি নিজে থেকে কখনো কোন খামারিকে দিছেন কিনা?

উত্তরদাতা:না। এমনি কোন এন্টিবায়োটিক দিইনি।

প্রশ্নকর্তা:এই চার বছরে আরকি।

উত্তরদাতা:এমনি কোন এন্টিবায়োটিক দিইনি। এটা আমি যখন কোম্পানিতে চাকরি করছি। তখন ঐটারে বলছিযে, স্যার এটা ব্যবহার করলে আপনি পোল্ট্রির ভালো রেজাল্ট পাবেন। টাইলোসিনটা ব্যবহার করলে অথবা অক্সিডিউসিসের জন্য টল্টাজোরিন ব্যবহার করলে ভালো রেজাল্ট আসবে। ঐটা ডাক্তাররাই, উনারাই ইয়ে করে

প্রশ্নকর্তা:ডাক্তারদেরকে আপনি বলছেন ঐ সময়ে?

উত্তরদাতা:ঐ সময়ে।

প্রশ্নকর্তা:আর এখন হচ্ছে খামারিদেরকে আপনি বলেন কিনা।

উত্তরদাতা:না। খামারিদেরকে ঐভাবে বলিনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে কখনো কি আপনার রেনামাইসিন বা এরকম কিছু দেয়ার ক্ষেত্রে বা এইযে প্রাথমিক চিকিৎসা দেয়ার ক্ষেত্রে কখনো আপনি কোন চ্যালেঞ্জের সম্মুখীন হয়ছেন কিনা?

উত্তরদাতা:না। ঐরকম কোন হয় নাই।

প্রশ্নর্কতা:কোন ধরনের অসুখ

উত্তরদাতা:কারন আপনার রেনামাইসিন আমাদের দেশে ঐযে সতের কোটি মানুষ থাকে। আমার মনে হয় রেনামাইসিনটা দশ কোটি মানুষই নাম জানে। রেনামাইসিন সবাই বলে। যেকোন লোক মনে করেন একজন মুর্খ লোক, সে রেনামাইসিনের নাম বলতে পারে।

প্রশ্নর্কতা:এখন বলতে পারে। সেটা বুঝলাম। কিন্তু আপনি তো দিচ্ছেন। সে কি চেয়ে নিচ্ছে নাকি আপনি দিচ্ছেন তাকে?

উত্তরদাতা:চেয়ে নেয়। রেনামাইসিন নিয়ে যায় মনে করেন পাঁচটা মুরগিকে খাওয়ায়, দুইটা মুরগিকে খাওয়ায়। খাওয়ালে দেখা যায় তার ঠান্ডা, কাশি এগুলো থাকেনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনি কখনো আপনার কাছ থেকে পরামর্শ চাইতে আসলে আপনি কখনো চ্যালেঞ্জ ফেস করেন নাই?

উত্তরদাতা:আমি তো ঐভাবে কোন পরামর্শ দিইনা কোন খামারিকে। খামারি বা রোগীকে।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে যখন আপনি এন্টিবায়োটিক বিক্রি করেন, বিক্রি করার আগে কখনো কি ডোজ কিভাবে খেতে হবে, বা ধরেন এর পার্শ্বপ্রতিক্রিয়া কি, ইন্সট্রাকশন কিছু দেন কিনা।

উত্তরদাতা: ডোজ আপনার ঐ প্রেসক্রিপশনের মধ্যেই লেখা থাকে। ডাক্তারের প্রেসক্রিপশনেই থাকে। ঐভাবে আমরা বলে দিই।

প্রশ্নর্কতা:সেটা কি বলেন?

উত্তরদাতা:আপনার লেখা থাকে, ইনজেকশন থাকলে টেন এমএল, প্রতিদিন একবার করে পাঁচদিন বা তিনদিন এরকম

প্রশ্নর্কতা:আপনি এগুলো তো বুঝলাম প্রেসক্রিপশনের মধ্যে লেখা থাকে। কিন্তু আপনি যখন আপনার কাছে কাষ্টমার আসে, তখন আপনি কি কিছু বলেন কিনা?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:তো প্রেসক্রিপশন বুঝায় দেন না?

উত্তরদাতা:হ্যা। প্রেসক্রিপশন তো বুঝায়ে দিই। প্রেসক্রিপশনতো আমি যখন প্রেসক্রিপশন দেখে মেডিসিনটা দিই, তখন তো আমি বুঝায়ে দিই যে, আপনি এভাবে ব্যবহার করবেন।

প্রশ্নর্কতা:ঐটাই আরকি। কি বলেন? ঐ জিনিসটাই আমি জানতে চাচ্ছি। যখন বলেন ঐটা কি কি বলেন রোগীকে। ধরেন আমি একজন রোগী। আমি একটা প্রেসক্রিপশন নিয়ে আপনার কাছে আসলাম। আপনি আমাকে কি কি বুঝাবেন প্রেসক্রিপশন থেকে?

উত্তরদাতা:এখানে আপনার মনে করেন একটা এন্টিবায়োটিক আছে। এমোক্সিসিলিন। লেখা আছে এটা পাঁচদিন ব্যবহার করবেন। টেন সিসি করে প্রতিদিন। প্রতিদিন যেকোন একবার, সকালে বা বিকালে একবার ব্যবহার করবেন পাঁচদিন।

প্রশ্নর্কতা:আপনি ঐটা বলে দেন। তাহলে এছাড়া আর কোন ইন্সট্রাকশন দেন কিনা?

উত্তরদাতা:না। এমনি কোন

প্রশ্নর্কতা:এমনি কোন দেননা? কোন ইন্সট্রাকশন দেননা?

উত্তরদাতা:না। এমনি দিইনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনি যখন কখনো ধরেন ইয়া কাষ্টমার আসলো আপনার কাছে। এসেই সে এন্টিবায়োটিক চাইলো আপনার কাছ থেকে। তখন আপনি কি করেন?

উত্তরদাতা:এটা তখন বলি যে, আসলে এভাবে আপনি এন্টিবায়োটিক ব্যবহার করলে ভালো রেজাল্ট পাবেন না। এটা আপনি ডাক্তারের কাছে, স্যারের কাছে যোগাযোগ করেন।

প্রশ্নর্কতা:কিন্তু হাসপাতালে ডাক্তার থাকলোনা, তখন কি করে?

উত্তরদাতা:হাসপাতালে ডাক্তার থাকলোনা, ডাক্তারতো যেকোন জায়গায় থাকে। ডাক্তার থাকে, এই এলাকায় থাকে।

প্রশ্নর্কতা:আপনাদের এখানে ে্ই এলাকায় কি অনেক ভেটেরিনারি ডাক্তার আছে?

উত্তরদাতা:আছে।

প্রশ্নর্কতা:কয়টা আছে?

উত্তরদাতা:হাসপাতালের ডাক্তারই থাকে এই আমাদের এই দোকানের পিছেই থাকে। বাসা আছে।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। এইযে একজন ঔষধ নিয়ে গেল একজন। উনি কে?

উত্তরদাতা:উনি হাসপাতালের কম্পাউন্ডার।

প্রশ্নর্কতা:তো উনারাও আপনাদের কাছ থেকে ঔষধ নিয়ে যায়?

উত্তরদাতা:হ্যা। উনারা চিকিৎসা করে

প্রশ্নর্কতা:কিভাবে?

উত্তরদাতা:উনারা আপনার উনারা বীজ দেয়, গরু বীজ দেয়। চিকিৎসা করে। উনারা হাসপাতালের লোক।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। সেটাতো বুঝলাম। এখন আপনার কাছ থেকে ঔষধ চেয়ে নিয়ে গেল।

উত্তরদাতা:জ্বী।

প্রশ্নর্কতা:যেটা বলতেছিলাম যে, যখন হসপিটালে ধরেন ডাক্তার থাকলোনা, এখানেও সে ডাক্তার পাইলোনা বাড়িতে। ডাক্তার যে, হসপিটালে না থাকলে বাড়িতেই সবসময় থাকবে, তা তো না। ধরেন সে পাইলোনা। তখন? তখন এরা কি করে? ঘরে রোগীর প্রয়োজন হয়ছে তখন? মেডিসিনের প্রয়োজন হয়ছে। তখন আপনারা কি করেন সেই মুর্হুতে।

উত্তরদাতা:তখন আসলে এটা খুব সেনসিটিভ ব্যাপার। আপনি একটা গরুর দাম আছে দুই লাখ টাকা। আড়াই লাখ টাকা। দেড় লাখ টাকা। এটা এভাবে চিকিৎসা করা খুব টাফ ব্যাপার। আমরা এর কোন চিকিৎসা করিনা। এটা চিকিৎসা করলে অনেক সময় অনেক বিপদ হয়। অনেকে করছে, আমরা দেখছি। তো অনেক ঝামেলা হয়। তারপরে পরবর্তীতে ডাক্তারের সাথে যোগাযোগ করলে বলে যে, আপনি কি খাওয়ায়ছেন, ঐ খাওয়াইছিলাম, সেই খাওয়াইছিলাম, হ্যা, এই এন্টিবায়োটিক খাওয়াইছিলাম। আমার গরুতো মারা গেছে। কিন্তু এই হিসাবে আমরা কোন রিস্ক নিইনা। কারন একটা গরু মহিষের অনেক দাম।

প্রশ্নর্কতা:অবশ্যই। ঐটা চিন্তা করে আপনারা

উত্তরদাতা:হ্যা। আমরা ইয়া করিনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আমি আরেকটু জানতে চাইবো এন্টিবায়োটিকের ধরেন যে, বাজারমুল্য আরকি যেটাকে বলবো, বাজারমুল্য, এটা কি জনগনের ক্রয় ক্ষমতার মধ্যে আছে কিনা?

উত্তরদাতা:আসলে এগুলি তো আপনার সব এন্টিবায়োটিকের ম্যাক্সিমাম দাম আপনার উর্ধ্বমুখী। আগের চাইতে। আগে দাম কম ছিল। আবার তার মধ্যে আরো কথা আছে। এখন কিছু কিছু এন্টিবায়োটিক আছে, যেগুলো বিদেশ থেকে আমদানী করে। এগুলো মুল্য অত্যধিক বেশী। এগুলি আপনার কোম্পানি সিল মেরে দেয়। লেখা থাকে এত টাকা। মনে করেন যেটা আমাদের দেশে দুইশো টাকা, ঐটা বাহিরের একটা আপনার পাঁচশো টাকা। এরকম অনেক ডিফারেন্স হয়।

প্রশ্নর্কতা: এরকম অনেক ডিফারেন্স হয়। তাহলে কি এটা ওদের ক্রয় ক্ষমতার মধ্যে? খামারিদের ক্রয় ক্ষমতার মধ্যে পড়ে কিনা? কিনতে পারে কিনা।

উত্তরদাতা:এখন একজনের একটা গরুর সমস্যা হলে তখন সে যেভাবেই হোক, চিকিৎসা সে করতে চায়। সে চিকিৎসা করে। এখন তো তার এই পশু তো বাঁচাতে হবে। কারন সে বিশ লিটার দুধ দেয়, একটা গাভী। এটা

প্রশ্নর্কতা:তাহলে ধরেন এইযে যে পরিমান ওরা খরচ করে আরকি গরু একটা পিছনে এন্টিবায়োটিক কিনে খাওয়ানো, যে পরিমান খরচ, সে পরিমান কি ওরা সেবা পাচ্ছে? ২০:০০

উত্তরদাতা:সেবাটা আসলে, ঐ পরিমান সেবা হয়না।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। কেন সেটা আপনার মনে হলো?

উত্তরদাতা:এটা আসলে আমাদের দেশে আসলে ঐরকম এখনো হয় নাই।

প্রশ্নর্কতা:বুঝি নাই।

উত্তরদাতা:মানে ঐ সেবাটা ঐরকম এখনো হয় নাই আরকি।

প্রশ্নর্কতা:আমি বলতে চাচ্ছিলাম যে পরিমান ওরা খরচ করতেছে গরুটার পিছনে। এন্টিবায়োটিক খাওয়ানোর পিছনে। ঐ পরিমান তারা

উত্তরদাতা:মানে আউটপুট

প্রশ্নর্কতা:আউটপুট

উত্তরদাতা:ঐটা থেকে ঐ গাভীটা থেকে বা ঐ খামার থেকে সে ঐরকম আউটপুট পাচ্ছে কিনা?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা।

উত্তরদাতা:আউটপুট পায় ঠিকই। কিন্তু প্রফিট একটু কম হয় আরকি। যখন আপনার এন্টিবায়োটিক বেশী ব্যবহার হয়, বা আপনার ভিটামিন বেশী ব্যবহার করে। ভিটামিন তো বেশী খাওয়ালেএটা তার শরীরে থাকেনা। মনে করেন বি কমপ্লেক্স বেশী করে খাওয়ালে এটা বডি থেকে চলে যাবে। যেকোন ভিটামিন। এগুলা তো আপনার এরকম হয়।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে এটা ওরা কি পাচ্ছেনা আপনি বলতেছেন, যে পরিমান ওরা খরচ করতেছে, সে পরিমান ওরা সুবিধা পাচ্ছেনা।

উত্তরদাতা:জ্বী।

প্রশ্নর্কতা:কোন জায়গায় এই ইয়েটা হচ্ছে বেশী? স্পেসিফিক করে জানতে চাচ্ছি আরকি। কোন জায়গায় এটা সমস্যাটা কোন জায়গায়? কেন ওরা পাচ্ছেনা?

উত্তরদাতা:এটা আসলে আমাদের যেসব খামারিরা আছে, অনেক খামারি কিন্তু বলে যে, আমি তো ডাক্তারের চেয়ে বেশী জানি। অনেক খামারি আছে এরকম। আবার অনেক খামারি বলে যে, ডাক্তার সময়মতো পাওয়া যায়না। আমরা নিজেরাই, আমাদের কাজ নিজেরাই আমরা করি। এরকম অনেক খামারি আছে।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। এটার সাথে ওরা ইয়া এইযে এই কথাটা

উত্তরদাতা:তারপর আবার কথা আছে। মনে করেন একটা খামারে আপনার ঐ খুড়া রোগ বা মেস্টাইটিস হলে অনেক সময় ডাক্তাররা ঐখানে যে চিকিৎসাটা করে আরকি, অনেকে ঐ প্রেসক্রিপশনটা প্রথম ব্যবহার করার পরে ঐ প্রেসক্রিপশনটা সে রেখে দেয়। পরবর্তীতে যখন দেখে যে আমার এই লক্ষনটা হয়ছে, তখন কিন্তু সে এই মেডিসিনটা নিজেই খাওয়ায়।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে এতে অসুবিধাটা কোন জায়গায় হচ্ছে তাহলে?

উত্তরদাতা:অসুবিধা অনেক সময় ডোজ মেইনটেইন হয়না। হয় বেশী খাওয়ায় অথবা কম খাওয়ায়। কম ডোজ দিলে তো আপনার ঐভাবে কাজ করেনা। তারপর আবার, এটা আবার পুনরায় এন্টিবায়োটিক দেওয়া লাগে। এই জায়গায় একটা লস।

প্রশ্নর্কতা:এই জায়গায় তাদের লস হয়।

উত্তরদাতা:এখানে একটা

প্রশ্নর্কতা:যখন সে পুরনো প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসতেছে আপনার কাছে। ধরেন আপনার কাছেই তো আসবে। আপনার বা অন্য কারো কাছে আপনাদের মতো কারো কাছে আসতেছে। আসলে তখন আপনারা কি করেন?

উত্তরদাতা:এখন ঐটাতো আপনার বলে যে, ঐ মেডিসিনগুলো আমারে দেন। প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে বলে যে, দেন। এটা আগে খাওয়াইছি। এটা

প্রশ্নর্কতা:না। আমি তো বুঝছি, সে ঐটা চায়তেছে। কিন্তু আপনি কি করেন?

উত্তরদাতা:এটা অনেক সময় আমরা দিই। আবার বলি যে, আসলে এটা আপনার   সমস্যাও থাকতে পারে। আপনি হাসপাতাল যোগাযোগ করে   নিয়ে আসেন।

প্রশ্নর্কতা:ওরা কি করে তখন?

উত্তরদাতা:অনেক খামারি ডাক্তারের কাছে যায়। আবার নতুন করে নিয়ে আসে। তখন আমরা ঐটা দিই।

প্রশ্নর্কতা:আর যারা যায়না, তাদেরকে কি করেন?

উত্তরদাতা:তারা অনেক সময় যায়তে চায়না। তারা তখন ঐটা নিয়ে যায় আরকি।

প্রশ্নর্কতা:কেন যেতে চায়না বলে আপনি মনে করেন?

উত্তরদাতা:এটা আপনার যায়না অনেকে, বলে যে, এইডি আমার আগে কাজ করছে। এখন যাওয়ার দরকার নাই। এরকম হয়।

প্রশ্নর্কতা:এখানে কি ভেটেরিনারি ডাক্তারকে দেখাতে হলে কি কোন টাকা পয়সা লাগে?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:লাগেনা। তারপরও ওরা কেন যেতে চায়না, আপনার কি মনে হয় মানে আপনার ধারনা সর্ম্পকে জানতে চাচ্ছি। কেন ইয়া করে?

উত্তরদাতা:এটা কোন সমস্যা না। এমনি যায়না।

প্রশ্নর্কতা:যেহেতু টাকাও লাগবেনা, সে কাছেও আছে। সে তারপরও যাচ্ছেনা। সে কেন যাচ্ছেনা। আপনার কি মনে হচ্ছে আরকি। কেন যায়না এরা?

উত্তরদাতা:এটা ম্যাক্সিমাম যায়। ম্যাক্সিমাম তো ডাক্তারের কাছে যায়। এরকম অল্প কিছু থাকে। ২৫:০০

প্রশ্নর্কতা:তো আমি ঐটাই জানতে চাচ্ছি। অল্প কয়জন যায়না, এরা কেন যায়না। আপনার কি মনে হয়, এরা কেন যেতে চায়না?

উত্তরদাতা:ওরা মনে করে আগের প্রেসক্রিপশনে আমি যেটা ব্যবহার করছি ঐটা হলেই আমার চলবে। কারন সেম লক্ষন

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। তাহলে আমি জানতে চাইবো ওরা যখন ঔষধ কিনে এন্টিবায়োটিক, ধরেন আপনার কাছে, আপনি বলতেছেন প্রেসক্রিপশনের ঔষধগুলোই আপনার কাছে বিক্রি হয় বেশী। প্রেসক্রিপশনে যেই এন্টিবায়োটিক লেখা থাকে, ঐ এন্টিবায়োটিক কি ওরা পুরা কোর্স ধরে কিনে, কিভাবে কিনে?

উত্তরদাতা:এটা আপনার অনেকের সামর্থ্য তো সমান থাকেনা। অনেকের কোর্স পুরোটা নেয়। অনেকে বলে আমাকে একদিন দেন, দুইদিনের দেন। অনেকে দেখা যায় যে, আপনার ডাক্তার লিখলো, এটা পাঁচদিন ব্যবহার করবেন। সে দুইদিন ব্যবহার করছে। দুইদিন ব্যবহার করে দেখলো, একটু ভালো। তখন আর সে ব্যবহার করে নাই। পরে আবার কিছুদিন পরে দেখা যায় যে, এই রোগটা আবার রিপিট ফিরে আসছে।

প্রশ্নর্কতা:তার মানে কি, এখানে আপনার কি মনে হয় যে, যেহেতু হসপিটালেরও কাছে আছেন আপনি। আর যেহেতু আপনি হচ্ছে, ম্যাক্সিমাম হচ্ছে প্রেসক্রিপশনে সেল করেন। তাহলে আমি ঐটাই জানতে চাচ্ছি যে, কত মানে সংখ্যাটা কিরকম হবে? যারা ফুল কোর্স নেয়, যারা হাফ কোর্স নেয়, কিভাবে নেয়?

উত্তরদাতা:ফুল কোর্স ম্যাক্সিমাম, ফুল কোর্সই, যারা খামারি মনে করেন, যার খামার, সে কিন্তু ফুল কোর্সই ব্যবহার করে। এমনে বাড়িতে একটা গরু পালে। সে বলে আমার দুইদিন হলে চলবে।

প্রশ্নর্কতা:তার মানে হচ্ছে আপনার কথামতে খামারিরা মোটামুটি ফুল কোর্স কিনলেও বাড়িতে যারা একটা দুইটা গরু পালে, ওরা কম কিনে। তো এইযে তারা যখন কম কিনতে চায় আরকি, কেন তখন আপনি কিছু বলেন কিনা তাদেরকে?

উত্তরদাতা:তখন আমরা বলে তো লাভ নেই যে, আপনারা ফুল কোর্স ব্যবহার করেন। সে বলে চলবো। এখন এটা মানুষের বেলায় হলে, যখন দেখলো সমস্যা, তখন তো সে পুরোটাই ব্যবহার করবে। (সম্ভবত কাষ্টমারের সাথে কথা বললেন)

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। উনি কি আরেকটা দোকানের?

উত্তরদাতা:না। উনি আরেকটা দোকানের না। ঐ হাসপাতালের কম্পাউন্ডার।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। যেটা আমরা বলতেছিলাম যে আরকি, ফুল কোর্স কিনেনা, যারা বাড়িতে একটা দুইটা গরু পালে। এরা কেন কিনতে চায়না?

উত্তরদাতা:এটা আসলে এটা আপনার একদিন দুইদিন খাওয়ানোর পরে একটু কমে। কমার পরে আর ব্যবহার করেনা।

প্রশ্নর্কতা:মানে ঐ আরকি এটার কারন কি একদিন দুইদিনে কমে যায়, এজন্য?

উত্তরদাতা:কমে যায়। এজন্য।

প্রশ্নর্কতা:কারনটা কি আরকি।

উত্তরদাতা:এজন্যই ব্যবহার করেনা।

প্রশ্নর্কতা:এটা একটা কারন, বুঝলাম। এটা ছাড়া কি আর কোন কারন থাকতে পারে? কি মনে হয়?

উত্তরদাতা:না। আরতো কোন কারন নেই।

প্রশ্নর্কতা:এটা কি শুধু বিগ এনিমেলের ক্ষেত্রেই হয় নাকি ঐ হাঁস, মুরগি, গরু ছাগল, হাঁস মুরগি যেগুলা আছে, ঐগুলির ক্ষেত্রেও হয়? ডেইরি

উত্তরদাতা:হাঁস মুরগি আসলে এক হাজার বা পাঁচশো মুরগি পালে, হাঁস পালে বা মুরগি পালে। উনারা তো আপনার কোর্স যেটা থাকে, পুরোটাই ব্যবহার করে। কারন ঐটা তো তার একটা ব্যবসা। সেটা যদি আপনার এক হাজার থেকে বিশটা মুরগি মারা যায়, বিশটা মুরগির দাম তো অনেক টাকা। এজন্য সে ঐটা ব্যবহার করে। পোল্ট্রিতে পুরা মেডিসিনই ব্যবহার করে।

প্রশ্নর্কতা:আর বাড়িতে যারা হাঁস মুরগি পালে?

উত্তরদাতা:দেশী হাঁস মুরগি?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা।

উত্তরদাতা:ঐটা ঔষধপত্র খুবই কম ব্যবহার করে।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। দেশীগুলোর ক্ষেত্রে কম ব্যবহার করে।

উত্তরদাতা:একবারে কম।

প্রশ্নর্কতা:তো যখন ওরা এরকম ইয়ে চেয়ে নেয় আরকি। দুইদিন বা একদিনের চেয়ে নেয়, আপনারা কি দিয়ে দেন? মানে পুরা যে কোর্সটা নিলোনা আরকি

উত্তরদাতা:প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে। প্রেসক্রিপশন নিয়ে এসে বলে যে, আমার তো পাঁচদিন। আপনি দুইদিনের দেন। প্রেসক্রিপশন

প্রশ্নর্কতা:আপনি এক্ষেত্রে আর কিছু বলেন কিনা ওদেরকে?

উত্তরদাতা:না। আমরা বলি যে, আপনার প্রেসক্রিপশনে তো পাঁচদিন আছে। পাঁচদিন ব্যবহার করলে আপনার রোগটা ভালো, ডোজ, এন্টিবায়োটিক এর একটা ডোজ আছে। এট আপনার পাঁচদিন সাতদিন এই ডোজ ব্যবহার করেন। প্রেসক্রিপশনে লেখাই থাকে যে, আপনি সাতদিন বা পাঁচদিন ব্যবহার করবেন।

প্রশ্নর্কতা:এখন ঐটা আপনি কিভাবে বলেন? রোগী একজন আসলো, তাকে?

উত্তরদাতা:ঐটা আপনি বললেন না, ঐযে খামারি আসলো বা একজন একটা প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসলো, লেখা আছে পাঁচদিন। সে বলে আমারে তিনদিনের দেন। তখন তো আমি তো আর পাঁচদিনের দিলে হবেনা। সে যাই নেয়, তার যেরকম সামর্থ্য আছে বা সে তিনদিন ব্যবহার করবে।

প্রশ্নর্কতা:তার মানে কি ওরা, একজন কাষ্টমার যা চায়তেছে, আপনি সেটাই দিচ্ছেন। এর বাইরে কোনকিছু করেন না?

উত্তরদাতা:প্রেসক্রিপশন অনুযায়ী।

প্রশ্নর্কতা:ঐ আরকি। মানে সে প্রেসক্রিপশনে সাতটা থাকলেও দুইটা চায়লে আপনি দুইটা দিয়ে দিচ্ছেন। তাহলে এইযে প্রেসক্রিপশনের ক্ষেত্রে আরকি আপনি যখন যদি কাউকে দিয়ে থাকেন, এন্টিবায়োটিকটাকে বেশী প্রাধান্য দেন নাকি নরমাল ঔষধটাকে বেশী প্রাধান্য দেন?

উত্তরদাতা:এটা আপনার প্রেসক্রিপশনের মধ্যে আপনার এন্টিবায়োটিকটাই প্রেসক্রিপশনে যা থাকে, আমরা পড়াই তাকে যে এটা ব্যবহার করতে বলছে।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। সেটা বুঝলাম। কিন্তু প্রেসক্রিপশনে তো সবই থাকে। নরমাল ঔষধও থাকে, এন্টিবায়োটিকও থাকে। এখন আপনি কোনটাকে বেশী প্রাধান্য দেন।

উত্তরদাতা:এটা আপনার যখন একটা প্রেসক্রিপশনের মধ্যে আপনার এন্টিবায়োটিক আছে, নরমাল মেডিসিন আছে বা ভিটামিন আছে। তখন বলি যে, আপনি বলে যে, তখন আমরা এন্টিবায়োটিকটাই বেশী প্রাধান্য দিই।

প্রশ্নর্কতা:কেন?

উত্তরদাতা:অনেকেই বলে যে, এত ঔষধ লিখছে, নিতে পারবোনা। আমাকে একটা দেন। তখন সে একটাই নিয়ে যায়।

প্রশ্নর্কতা:একটা বলতে কোনটা দেন তখন? ঐ সাধারন, এন্টিবায়োটিকটাই দেন তখন? আচ্ছা। কেন দেন এটা?

উত্তরদাতা:এটা আপনার খামরি বলছে যে, আমারে আপনি একটা দেন। ভালো ঔষধটাই দেন। প্রেসক্রিপশনে। তখন আমরা ঐটাই

প্রশ্নর্কতা:না। আমি সেটা বলি নাই। সে তো আপনার কাছে আসলো। সে পাঁচটা ঔষধ লিখে নিয়ে অঅসছে। পাঁচটার মধ্যে আপনি যেটা বলছেন যে, সে বলছে যে, আমি শুধু একটা ঔষধ নিবো। একটা ঔষধ দেন। এখন একটা দেওয়ার সময় আপনি বললেন আপনি এন্টিবায়োটিকটাকে প্রাধান্য দেন। তাহলে এন্টিবায়োটিক

উত্তরদাতা:একটা ঔষধ না। এটা আপনি মনে করেন পাঁচটা ঔষধ আছে। সে বললো যে, পাঁচটা ঔষধ আমারে আপনি দুইদিনের দেন। পঁচটা ঔষধ দুইদিনের দেন। দুইদিনের পাঁচটা ঔষধ দেন আমাকে।

প্রশ্নর্কতা:এখানে কি এন্টিবায়োটিক নাকি নরমাল ঔষধটা? ঐটা জানতে চাচ্ছি।

উত্তরদাতা:এখানে এন্টিবায়োটিকও আছে। তারপর আপনার ভিটামিনও থাকে।

প্রশ্নর্কতা:তো আপনি কোনটাকে বেশী প্রাধান্য দেন বিক্রির সময়ে? আপনি প্রেসক্রিপশন করার সময় বলতেছেন না, আপনি বিক্রি করার সময় বলতেছেন।

উত্তরদাতা:না। বিক্রি করার সময় প্রেসক্রিপশনে যেটা থাকে, ঐটাই।

প্রশ্নর্কতা:এখন সে যদি বলে আপনাকে, তার সার্মথ্য নেই পুরোটা কেনার।

উত্তরদাতা:না। সে বললো যে, প্রেসক্রিপশনে যেটা আছে, ঐটা আপনি আমাকে দুইদিন দেন। দুইদিনের দেন পুরোটাই।

প্রশ্নর্কতা:মানে ঐ পাঁচটাই হচ্ছে পাঁচ ক্যাটাগরির থেকে আপনি দুইদিনের দেন।

উত্তরদাতা:দুইদিন বা তিনদিন এটা দেন।

প্রশ্নর্কতা:তো আপনি ঔষধ বিক্রি করার সময় আপনি বলতেছেন আপনি এন্টিবায়োটিকটাকে বেশী প্রাধান্য দেন।

উত্তরদাতা:না। এন্টিবায়োটিকটাকে বেশী প্রাধান্য দিইনা। প্রেসক্রিপশনে যেটা আছে, ঐটাই প্রাধান্য দিই।

প্রশ্নর্কতা:ঐখানে তো সবগুলাই থাকে।

উত্তরদাতা:হ্যা। সবগুলি থাকে। যে খামারি বা যে রোগী, উনি তো বলে যে, ঠিক আছে, পাঁচটা ঔষধ আছে। আপনি এই পাঁচটা মেডিসিনই আপনি আমাকে দুইদিন করে দেন। দুইদিনের।

প্রশ্নর্কতা:মানে রোগীরা সাধারনত এভাবেই চায়? ম্যাক্সিমাম রোগী এভাবেই চায় নাকি কিরকম?

উত্তরদাতা:ম্যাক্সিমাম। না। এগুলা আপনার অল্প সংখ্যক হয়। আর ম্যাক্সিমাম তো আছে যে, প্রেসক্রিপশনে যা আছে, ঐটা দেন। ৩৫:০০

প্রশ্নর্কতা:তো টাকা যদি টাকার পরিমান বেশী হয়ে যায়, তখন কিভাবে নেয় ওরা?

উত্তরদাতা:টাকার পরিমান টাকার পরিমান হলে ঐটা কম বেশী করে নেয়। পরবর্তীতে আবার নিয়ে যায়।

প্রশ্নর্কতা:কম বেশী যখন নেয়, ঐ সময়ে কোনটাকে গুরুত্ব দেওয়া হয়? কোন ঔষধটাকে?

উত্তরদাতা:যখন বলে যে আপনার যে পাঁচটা ঔষধ আছে, পাঁচটাই দুইদিন করে দেন। সম পরিমান।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। বুঝছি। তাহলে এই আপনার কাছ থেকে জানতে চাইবো যেহেতু আপনি এই লাইনে অনেক দিন ধরেই আছেন। তো এন্টিবায়োটিক ঔষধ আর নরমাল ঔষধের পাথর্ক্য কোন জায়গায়?

উত্তরদাতা: এন্টিবায়োটিক হলো এটা আপনার জীবানুর বিরুদ্ধে কাজ করে। রোগের বিরুদ্ধে কাজ করে। আর ভিটামিন হলো আপনার এটা শরীর স্বাস্থ্য ভালো রাখার জন্য করে। আমরা যেরকম গরুর বেলায় যেরকম আছে আপনার দুধের গরুর জন্য ক্যালসিয়াম ট্যাবলেট আছে দুধের জন্য। এসব ব্যবহার করি। তারপর জিংক আছে। ঐগুলি গরুকে ব্যবহার করলে গরু আপনার লোম ভালো থাকে। এগুলা ভিটামিন।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। ভিটামিন ছাড়া কি অন্য কোন ঔষধ নেই? নাকি ভিটামিন ছাড়া বাকী সবই হচ্ছে এন্টিবায়োটিক?

উত্তরদাতা:নরমাল ঔষধ আছে।

প্রশ্নর্কতা:ঐ নরমাল ঔষধ এবং এন্টিবায়োটিক এর মধ্যে পার্থক্য কোন জায়গায়? এটা তো ভিটামিন বললেন। ভিটামিন ছাড়াও অন্য মেডিসিন আছে না? নরমাল মেডিসিন? ঐগুলোর মধ্যে পার্থক্য কোন জায়গায়? ধরেন এন্টিবায়োটিক একটা নাম বলেন, এজিথ্রোমাইসিন, এমোক্সিসিলিন এগুলো এবং হচ্ছে নরমাল মেডিসিন যেগুলো আছে, এই দুইটা মেডিসিনের মধ্যে পার্থক্য কোন

জায়গায়? নরমাল বলতে ভিটামিনের কথা বুঝাচ্ছিনা। ভিটামিন ছাড়া অন্য যেগুলো যে নন এন্টিবায়োটিক মেডিসিন, ঐগুলোর মধ্যে পার্থক্য কোথায়?

উত্তরদাতা:এটা আমরা সাধারনত জ্বর, সর্দি, কাশি হলে আমরা প্যারাসিটেমল অথবা আপনার হারবাল মেডিসিন আছে, এগুলি খাওয়া যায় কফ কাশির জন্য।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। বুঝলাম। এগুলো খাওয়া যায়। কিন্তু এগুলোর মধ্যে পার্থক্য আছে কিনা? এই দুটো মেডিসিনের মধ্যে তাহলে আপনার কাছে কি মনে হয় এন্টিবায়োটিক আর নরমাল মেডিসিনের মধ্যে কোন পার্থক্য আছে?

উত্তরদাতা:পার্থক্য তো অবশ্যই আছে?

প্রশ্নর্কতা:ঐ পার্থক্যটা কোনটা আরকি

উত্তরদাতা:পার্থক্য আসলে

প্রশ্নর্কতা:আমি যেহেতু এই লাইনে না আরকি। এজন্য আমি জানতে চাচ্ছি। যেহেতু আপনি এই লাইনে আছেন। আপনি আমার, আমি এগুলো জানিনা। আমাকে শেখানোর জন্য বলবেন।

উত্তরদাতা:আপনার এন্টিবায়োটিক তো একটা রোগের বিরুদ্ধে বা একটা জীবানুর বিরুদ্ধে কাজ করে।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। সেটাতো ধরেন প্যারাসিটেমল আছে। প্যারাসিটেমল তো জীবানুর বিরুদ্ধে কাজ করে।

উত্তরদাতা:না। প্যারাসিটেমল তো নরমাল।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা।

উত্তরদাতা:প্যারাসিটেমল, অক্সিট্রেট্রাসাইক্লিন এগুলি হচ্ছে নরমাল।

প্রশ্নর্কতা:ঐগুলি কিসের বিরুদ্ধে কাজ করে তাহলে?

উত্তরদাতা:ঐগুলি কাজ করে আরকি নরমাল সর্দি, কাশি, ঠটান্ডা কাজ করে।

প্রশ্নর্কতা:তো এই যখন কোন ইয়া আসে, রোগী আসলো বা কাষ্টমার আসলো। আপনার কাছে। তাদের কাছে কোন প্রেসক্রিপশন নেই। কিন্তু সে এন্টিবায়োটিক মুখে মুখে চায়লো আপনার কাছ থেকে। যেগুলো কিজানি নাম বললেন একটু আগে। লার্জ এনিমেলের জন্য কোন এন্টিবায়োটিক চায়লো বা কোন পোল্ট্রি ফার্মের জন্য সে চাইলো। তখন আপনি কি করেন?

উত্তরদাতা:আসলে এগুলি এভাবে আমি বিক্রি করিনা। প্রেসক্রিপশন ছাড়া

প্রশ্নর্কতা:কেন বিক্রি করেন না?

উত্তরদাতা:না। প্রেসক্রিপশন ছাড়া বিক্রি করিনা।

প্রশ্নর্কতা:কিন্তু সে তো আপনার কাছে নাম বলে চায়তেছে। ঐটা জানতে চাচ্ছি। যে কেন বিক্রি করেন না। বিক্রি করেন না, বুঝলাম। কিন্তু কেন বিক্রি করেন না। সে তো একটা খামারি, সে আসলো। সে তার প্রয়োজনের জন্য আসে আপনার কাছ থেকে চায়তে। আপনি ঔষধ বিক্রি করেন। ঐটাই।

উত্তরদাতা: প্রেসক্রিপশন ছাড়া ঐগুলা বিক্রি করিনা।

প্রশ্নকর্তা:আমি বুঝলামনা ব্যাপারটা। মানে আপনি কি বললেন, এটা আমি বুঝি নাই।

উত্তরদাতা:আপনি বলছেন যে, এটা আসলে আপনি বলছেন যে, একটা লোকে এন্টিবায়োটিক চায়লো। ৪০:০০

প্রশ্নকর্তা:ধরেন আমি একজন খামরি। আমার গরুর জন্য আমার এখন এই মুর্হুতে এন্টিবায়োটিক লাগতেছে। আমি আসলাম। আপনার কাছ থেকে চাইলাম। এন্টিবায়োটিকটা। তখন আপনি বললেন আপনি হচ্ছে দেন না। কেন দেন না, এটা জানতে চাচ্ছি আমি।

উত্তরদাতা:এটা আসলে এন্টিবায়োটিক তো প্রেসক্রিপশন ছাড়া বিক্রি করা নিষেধ।

প্রশ্নকর্তা:এটা কি এখানে নিষেধ আছে? কোথা থেকে নিষেধ করছে এটা?

উত্তরদাতা:এটা তো আপনার ঐ আমাদের যেটা আছে ঐটা তো মৎস্য প্রানী সম্পদ অধিদপ্তরে বলা আছে যে, আপনারা এন্টিবায়োটিক এভাবে ব্যবহার করতে পারবেন না। বা দিতে পারবেন না।

প্রশ্নকর্তা:তখন রোগীকে কি করেন? খামারি

উত্তরদাতা:রোগী ডাক্তারের কাছে চলে যাবে।

প্রশ্নকর্তা:এখন আপনার দোকানে পেলোনা, সে কি অন্য দোকানে পেতে পারেনা?

উত্তরদাতা:হ্যা। অন্য দোকানে পায়তে পারে। আছে এরকম দিতে পারে। তারমধ্যে আবার অনেক কথা আছে। মনে করেন একটা খামারি একদিন মেডিসিন নিয়ে গেল। সে দুইদিনের নিয়ে গেছে। খামারি তো পড়তে পারে। এখন তো আর মুর্খ খামারি নেই। সে এসে বলতে পারে যে, আমাকে ঐ এন্টিবায়োটিকটা দেন। এমোক্সিসিলিন বা ডায়াডিন বা এরকম ঐ ক্যালসিয়ামটা দেন।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে তখন আপনি কি করেন?

উত্তরদাতা:তখন অনেক সময় আমরা দিই। যেহেতু সে আগে একবার নিয়ে গেছে।

প্রশ্নকর্তা:আগে যেহেতু নিয়ে গেছে, তখন আপনি দিয়ে দেন? তাহলে এরকম

উত্তরদাতা:না। যেহেতু সে আগে দুইদিন নিয়ে গেছে। বলে যে আমাকে আরেকদিনের এন্টিবায়োটিকটা দিয়ে দেন বা মেডিসিনটা দেন। এরকম খুব কম হয় আরকি।

প্রশ্নকর্তা:এরকম খুব কম হয়। তার মানে কি এরা একসাথে সবগুলি কিনে?

উত্তরদাতা:একসাথে, হ্যা, কিনে। যাদের খামার আছে, তারা তো একসাথে কিনে সবাই।

প্রশ্নকর্তা:খামার ছাড়া ধরেন বাড়ির মধ্যে তার থাকলো হচ্ছে দুই তিনটা গরু, তখন তাকে একটা কোর্স দেওয়া হলো। ঐ কোর্সের জন্য সে পুরা কোর্স কিনলোনা। তো আপনি তাকে কেমনে চিনে রাখেন যে সে কিনে নাই। পাবর্তীতে আসলো। সে আবার কিনতে আসলো। বাকী ইয়াটা।

উত্তরদাতা:আসলে আপনার এগুলি তো অনেক দূর থেকে আসেনা। আশেপাশে থেকেই আসে। আশেপাশে এই এলাকায় এরকম থাকতে পারে দুই একজন।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে কি কাষ্টমার সব আপনার পরিচিত, এলাকার মধ্যে?

উত্তরদাতা:এখানে কাষ্টমার যেগুলি আছে, মোটামুটি পরিচিত।

প্রশ্নকর্তা:আপনার কাষ্টমারগুলা। আপনার দোকানের কাষ্টমারগুলো

উত্তরদাতা:আপনার ঐ পোল্ট্রি আর ডেইরি ক্ষেত্রে ম্যাক্সিমাম কাষ্টমার কিন্তু আপনার যেগুলি অনেক সময় দেখা যায় যে, যারা আমার দোকান থেকে নেয়, আবার অন্য দোকানে যেগুলা আছে, ঐগুলা অন্য দোকানেই পারমানেন্ট। কারন মনে করেন মানুষের যেরকম আমার একবার রোগ হলে বছরে একবার। কিন্তু একটা খামারে তো এভাবে রোগ আসেনা বা আপনার ঐ মেডিসিনের প্রয়োজন হয়না। ভিটামিনের বা এমনে ভিটামিন,সাপ্লিভিটামিন খামারে দরকার পড়ে। ডাক্তার প্রায় সময় খামারে যায়। অনেক খামার আছে মনে করেন আপনার প্রতি সপ্তাহে ডাক্তার খামারে যায়।

প্রশ্নকর্তা:খামারের পরিমান তাহলে এই এলাকায় কি বেশী?

উত্তরদাতা:হ্যা। মোটামুটি ভালো খামার আছে।

প্রশ্নকর্তা:এটা কি শুধু পোল্ট্রি খামার নাকি অন্য?

উত্তরদাতা:না। পোল্ট্রি খামার এখন আপাতত এই এলাকায় একবারে কম। নাই বললেই চলে। দূরে চলে গেছে।

প্রশ্নকর্তা:ডেইরি খামার?

উত্তরদাতা:ডেইরি খামার বেশী।

প্রশ্নকর্তা:তো এইযে এন্টিবায়োটিকগুলো আপনার, এখন আমরা ঝুঁকি নিয়ে কথা বলবো আরকি। এতক্ষন এন্টিবায়োটিক নিয়ে কথা বলছি। ঝুঁকি নিয়ে কথা বলতে গিয়ে আমি প্রথমে জানতে চাইবো যে, এইযে এন্টিবায়োটিকগুলো রোগ প্রতিরোধ করার ক্ষেত্রে কি রকরম ভুমিকা রাখে? আপনার মতামত কি, রোগ ভালো করার ক্ষেত্রে আরকি।

উত্তরদাতা রোগ ভালো করার ক্ষেত্রে আপনার এন্টিবায়োটিক এর কোর্স যদি সম্পূর্ন পুরা হয় আরকি তাহলে রোগ ভালো হয়। আর যদি দেখা যায় যে, আপনার একদিন দুইদিন ব্যবহার করে আর করে নাই তাহলে তো এটা আবার রিপিট করবে।

প্রশ্নকর্তা:এই এরকম রিপিট করলে তাহলে কি করতে পারি আমরা এটা বন্ধ করার জন্য? ৪৫:০০

উত্তরদাতা:এটা বন্ধ করার জন্য

প্রশ্নকর্তা:যেহেতু এটা একটা সমস্যা হয়ছে, সেহেতু সমস্যার সমাধান কি হতে পারে?

উত্তরদাতা:এটা আপনার যাতে ঐ খামারিটা ঐমেডিসিনটা পুরা কোর্স ব্যবহার করে এজন্য আমাদের একটা সচেতনতা দরকার।

প্রশ্নকর্তা:হ্যা। কিন্তু কিভাবে ওরা সচেতন হতে পারে?

উত্তরদাতা:ঐটা আসলে

প্রশ্নকর্তা:কি করলে ওরা সচেতন হতে পারে আরকি।

উত্তরদাতা:এটা তাদেরকে আমরা বলবো বা যারা আমাদের ঐ হাসপাতালের স্বেচ্ছাকর্মী আছে, তারা খামারে খামারে বলবে যে, আপনারা মেডিসিন ঔষধপত্র ব্যবহার করার সময় পুরাটা মানে পুরা কোর্স ব্যবহার করার জন্য।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে এইযে এন্টিবায়োটিক এর কোন পার্শ্বপ্রতিক্রিয়া আছে?

উত্তরদাতা:হ্যা। পার্শ্বপ্রতিক্রিয়া আছে।

প্রশ্নর্কতা:কি রকম হতে পারে?

উত্তরদাতা:আপনার অনেক এন্টিবায়োটিক আছে ব্যববহার করলে দেখা যাবে যে, আপনার ঐ আপনার ঐ বমি বমি ভাব হতে পারে। তারপর মাথা ঘোরাতে পারে। বা গরুতে ব্যবহার করলে দেখা যাবে যে, গরু লাফালাফি করে। এরকম করে। যেরকম কৃমির ইনজেকশন আছে। এটা দেওয়ার পরে অনেক জ্বালা যন্ত্রনা করে আরকি। এরকম কিছু।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে এই গুলো হলে সমাধান কি হতে পারে?

উত্তরদাতা:এগুলো হলে দেখা যায় যে, কিছুক্ষন পরে এমনি ঠিক হয়ে গেছে।

প্রশ্নর্কতা:আর কোন মেডিসিন ইউজ করতে হয় কিনা?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:হয়না। আচ্ছা। এই ইয়া রোগ ভালো করার ক্ষেত্রে কোন এন্টিবায়োটিকগুলো বেশী ভালো?

উত্তরদাতা:মানে আপনি স্পেসিফিক কোন রোগের কথা বলছেন নাকি এমনি মানে যেকোন

প্রশ্নর্কতা:যেহেতু আমি এই সর্ম্পকে জানিনা তো, এজন্য আমাকে বলবেন যে, কোন স্পেসিফিক রোগের জন্য কোন এন্টিবায়োটিকটা ভালো? সেটা বললে আপনার জন্যও সুবিধা হবে। আমার জন্যও সুবিধা হবে বুঝতে।

উত্তরদাতা:এরকম আমাদের আসলে এগুলা তো ডাক্তার বলবে। এগুলা তো আমি কোন ঔষধ ব্যবহার করলে ভালো হবে, এটা ডাক্তার বলবে। আমি তো ডাক্তার না।

প্রশ্নর্কতা:না। ব্যাপারটা হচ্ছে ডাক্তার তো ডাক্তারের কাজ করবে। বাট আপনি তো এই লাইনে সতের বছর ধরে আছেন। তো এ সর্ম্পকে তো আপনারও ধারনা থাকার কথা। এজন্য আমি জানতে চাচ্ছি।

উত্তরদাতা:ধারনা থাকলে অতো ঐভাবে আমরা ইয়ে করিনা।

প্রশ্নর্কতা:না। আপনি তো প্রেসক্রিপশন করেন না। আমি জানতে চাচ্ছিনা যে, আপনি প্রেসক্রিপশন করেন বা ইয়ে। আমি জানতে চাচ্ছি যে, আসলে যেহেতু আপনি এই লাইনে আছেন। এই লাইনে তো আমি না। তাহলে এই লাইনে কোন মেডিসিনটা ধরেন জ্বরের জন্য কোন এন্টিবায়োটিকটা ভালো? সেটা আমি জানতে চাচ্ছি। কারন আপনি তো দেখতেছেন। ধরেন চার বছর ধরে আপনি একটা প্রেসক্রিপশন বিক্রি করতেছেন। আপনি তো এই ব্যাপারে আমার থেকে আপনার অভিজ্ঞতা অনেক বেশী। তো এগুলি আপনার কাছ থেকে জানতে চাচ্ছি।

উত্তরদাতা:আপনি জ্বর ব্যথার জন্য সাধারনত আমাদের যেটা আছে, প্যারাসিটেমল ট্যাবলেট,

প্রশ্নর্কতা: এন্টিবায়োটিক বলতেছি।

উত্তরদাতা: এন্টিবায়োটিক?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা।

উত্তরদাতা:এন্টিবায়োটিক আছে আপনার ঐ কিটোএভেট আছে। কিটোপ্রোপেন ইনজেকশন আছে। এটা ব্যবহার করা যায়। ডায়াডিন ব্যবহার করা যায়।

প্রশ্নর্কতা:আর ধরেন ডায়রিয়া হলো বা ধরেন সর্দি, কাশি হলো তখন?

উত্তরদাতা:সর্দি, কাশি হলে আপনার সর্দি, কাশির জন্য ঔষধ আছে, ঐ ব্রঙ্কোভেট আছে, প্যারাসিটেমল ট্যাবলেট খাওয়ানো যায়।

প্রশ্নর্কতা: এন্টিবায়োটিক বলতেছি।

উত্তরদাতা: এন্টিবায়োটিক? গর্দি, কাশির জন্য সাধারনত এন্টিবায়োটিক লাগেনা।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। আর ধরেন ডায়রিয়া বা অন্য আরো কি কি ঔষধ আছে গরুর বা ইয়া

উত্তরদাতা:গরুর আছে আপনার মেস্টাইটিস। মেস্টাইটিসের জন্য আপনার ব্যবহার করা যায় আপনার এমপ্লক্স নামের একটা এন্টিবায়োটিক আছে। এটা ব্যবহার করা যায়। তারপর আপনার জেন্টামাইসিন ব্যবহার করা যায়। ৫০:০০

প্রশ্নর্কতা:এগুলো ব্যবহার করলে ভালো ঐ রোগের জন্য?

উত্তরদাতা:হ্যা। ভালো ফল পাওয়া যায়।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। তাহলে আমি আরেকটু জানতে চাইবো হৃয়ে, এন্টিবায়োটিক রেজিস্ট্যান্স বলে, এটা সর্ম্পকে আপনি শুনছেন কিনা?

উত্তরদাতা:জ্বী।

প্রশ্নর্কতা:শুনছেন। এই এন্টিবায়োটিক রেজিস্ট্যান্সটা কি আসলে, আমি আরেকটু বিস্তারিত জানতে চাচ্ছি আপনার কাছ থেকে।

উত্তরদাতা:আসলে এন্টিবায়োটিক, এটা যখন দেখা যায় যে, একটা এন্টিবায়োটিক আপনার অনেক বার ব্যবহার করা হয়েছে। ব্যবহার করার পর পরবর্তীতে এই এন্টিবায়োটিক আর কাজ করেনা।

প্রশ্নর্কতা:ঐটাই এন্টিবায়োটিক রেজিস্ট্যান্স?

উত্তরদাতা:হ্যা।

প্রশ্নর্কতা:তো এটা দূর করার জন্য আমরা কি করতে পারি?

উত্তরদাতা:এটা দূর করার জন্য আমাদের আসলে এন্টিবায়োটিক সঠিকভাবে ডায়াগনসিস করার পরে ব্যবহার করও ঐটা সবচেয়ে ভালো হবে আরকি। ভালো ডায়াগনসিসের পর এন্টিবায়োটিকটা ব্যবহার করলে তখন বোঝা যাবে যে, কোনটা কোন রোগের জন্য ব্যবহার করবে।

প্রশ্নর্কতা:মানে রোগটা নির্নয় করার পরে

উত্তরদাতা:রোগটা নির্নয় করার পরে।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। তাহলে হৃয়ে খামারিরা যে ঠিকমতো ঔষধ খাওয়ানোর জন্য বা না খাওয়ানোর জন্য তদের খামারের বা বাড়ির গরু ছাগল, হাঁস মুরগি যেগুলা আছে আরকি, ঐগুলার জন্য যে ঠিকভাবে এন্টিবায়োটিক কোর্সটা ফিল আপ না করার ক্ষেত্রে ওদের চ্যালেঞ্জটা কি মানে আপনার মতামত জানতে চাচ্ছি এখানে। ওদের পারস্পেক্টিভ থেকে। ওরা কি মনে করে? কেন এটা চ্যালেঞ্জ ওদের জন্য? এইযে খাচ্ছেনা, ঠিকমতো খাওয়াচ্ছেনা গরুকে। কেন খাওয়াচ্ছে না এটা?

উত্তরদাতা:এটা মনে করে যে আপনার দুইদিন খাওয়ালে ভালো হয়ে গেলগা, আর খাওয়ানোর দরকার নাই। মানুষের বেলায়ও তো এরকম। অনেক মানুষ আছে যে, গরীব মানুষ আছে যে, না, পাঁচদিন খাওয়ার দরকার আছে? আমরাও তো অনেক সময় দেখা যায় যে, আমরা নিজেরা ঔসধ খাই, ডাক্তারে লিখে যে, এটা আপনি একমাস খাবেন। একমাস কিন্তু আমরা খাইনা। পাঁচদিন সাতদিন খায়য়া বাদ।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে কি গরু, হাঁস-মুরগির ক্ষেত্রে কেন এটা করে তাহলে? না হয় মানুষের জন্য করলো সেটা

উত্তরদাতা: গরু, হাঁস-মুরগির জন্য ঐটাতো ওরা বলতে পারেনা। আপনার একদিন ব্যবহার করে , দুইদিন ব্যবহার করলো। আর ব্যবহার করেনা। মানুষ তো বলতে পারে যে আমার ব্যথা লাগতেছে, বা ব্যথা নাই।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আমি এবার একটু পলিসি সর্ম্পকে জানতে চাচ্ছি আপনার কাছ থেকে। ধরেন এরকম আপনাদের এখানে আরকি কোন পর্যবেক্ষক সংস্থা আছে কিনা যে আপনাদের দোকানে এসে দেখে যে, কোন এন্টিবায়োটিক কিরকম ব্যবহার হচ্ছে, এরকম কিছু? কোন সংস্থা আছে?

উত্তরদাতা:এরকমকোন সংস্থা নাই। তবে ইয়া আপনার ড্রাগসের লোকজন মাঝেমধ্যে আসে।

প্রশ্নর্কতা:ওরা এসে কি দেখে?

উত্তরদাতা:ওরা দেখে যে, আমাদের এখানে কি মেডিসিন আছে, কি ভালো মেডিসিন নাকি আপনার ডেট এক্সপায়ার বা দোকানে কি ময়লা আবর্জনা আছে কিনা আর আমার কি ড্রাগ লাইসেন্স আছে কিনা। ট্রেড লাইসেন্স আছে কিনা। এগুলো।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনার এখানে কি কোন ইয়া ধরেন সরকারি কোন নীতিমালা সর্ম্পকে আপনি জানেন কিনা মানে কোন সরকারি নীতিমালা আছে, এরকম কিছু জানেন কিনা। যেটা এন্টিবায়োটিকের ব্যবহার নিয়ে। আছে?

উত্তরদাতা:এন্টিবায়োটিকের ব্যবহার আসলে আপনার সরকারি নীতিমালা তো আপনার এন্টিবায়োটিক তো আমি ইচ্ছা করে কোন খামারিকে দিতে পারবোনা।

প্রশ্নর্কতা:নীতিমালা আছে তাহলে? সরকারি নীতিমালা আছে?

উত্তরদাতা:---৫৪:১০

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। তাহলে ধরেন আপনার নিজের কি মনে হয় যে, কোন ধরনের ইয়া আছে, ধরেন সরকারি ভাবে নৈতিক কোন নীতিমালার প্রয়োজন আছে কিনা এন্টিবায়োটিক এর ব্যবহার নিয়ে আমাদের দেশে? মানে থাকার দরকার কিনা।

উত্তরদাতা:হ্যা। দরকার।

প্রশ্নর্কতা:কেন দরকার?

উত্তরদাতা:আপনার এন্টিবায়োটিক যদি আমরা সঠিকভাবে ব্যবহার না করি, তাহলে আমাদের রোগ ভালো হবেনা। সঠিকভাবে ব্যবহার করলে ঐ রোগের উপর একটা ভালো কাজ করে।

প্রশ্নর্কতা:হ্যা। এটার জন্য আপনার মনে হয়যে, এখানে ইয়া, নীতিমালা থাকা প্রয়োজন?

উত্তরদাতা:হ্যা। অবশ্যই। ৫৫:০০

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনার কি মনে হয়, কিছু সেবাদানকারী আছে যারা চিকিৎসা দেয় বা সেবা দেয় খামারিদেরকে বা বিভিন্ন গরু ছাগলের মালিকদেরকে। তারা কি অযৌক্তিকভাবে অনেক ঔষধ দেয় কিনা খামারিদেরকে? মানে তার দরকার নেই, তারপরেও সে দিচ্ছে।

উত্তরদাতা:এটাতো আসলে আমি বলতে পারবোনা। এটা তো আপনার

প্রশ্নর্কতা:আপনি যেহেতু এই লাইনে আছেন আরকি এই কারনে আমি জানতে চাচ্ছি কারন আশেপাশের এলাকা বা কি হচ্ছে, এই সম্পর্কে এটা তো আপনি ভালো জানবেন। আমি তো বাইরে থেকে এসে এগুলো জানতে চাচ্ছি। এজন্য আরকি। মানে ধরেন গরুর আমার দরকার নাই সেটা, তারপরও সে কিন্তু এন্টিবায়োটিক একটাট দিয়ে দিছে। এরকম হয় কিনা।

উত্তরদাতা:না। এরকম না। এরকম হয়না। এরকম হতে পারে আপনার যে, একটা ভিটামিন বা একটা ক্যালসিয়াম দিতে পারে।

প্রশ্নর্কতা: এন্টিবায়োটিক দেয়না?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:কেউ কি এরকম আছে যে আপনাদের এলাকায় নিজের আর্থিক সুবিধাটা বেশী চিন্তা করে এন্টিবায়োটিক দিয়ে দিচ্ছে। রোগের তুলনায় আরকি।

উত্তরদাতা:এটা সাধারনত আমি বলতে পারিনা। আমি আমরা আমি সাধারনত এই কাজ করিনা।

প্রশ্নর্কতা:আপনার কথা বলতেছিনা। আপনাদের এলাকার কথা বলতেছি।

উত্তরদাতা:এলাকায় আছে কিনা, ঐটা আমি বলতে পারিনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে এইযে ইয়া, ভোক্তার অধিকার বলে একটা ব্যাপার আছে আমাদের দেশে। এটা সম্পর্কে আপনার জানা আছে কিনা?

উত্তরদাতা:হ্যা। ভোক্তার অধিকার তো আমাদের জানা আছে।

প্রশ্নর্কতা:এটা কি?

উত্তরদাতা:ভোক্তার অধিকার হলো আপনার যে একটা পন্য, মনে করেন, এটা কি ভালো নাকি খারাপ বা এটা কি ডেট আছে বা ডেট নাই, এটাই বোঝায়।

প্রশ্নর্কতা:মানে এটা কি ডেট আছে, নাই মানে

উত্তরদাতা:বা পন্যটা ভালো কিনা, যে কোম্পানি তৈরী করছে, সে কি আপনার সরকারি কোন অনুমোদন আছে কিনা, এটা বোঝায় আরকি।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। তাহলে এইযে প্রেসক্রিপশনের মধ্যে আর কিভাবে সুন্দরভাবে বা আর কিভাবে লিখলে রোগীরা, খামারিরা নিজেদের গরু, ছাগল বা হাঁস- মুরগিকে ঠিকমতো এন্টিবায়োটিক কোর্সটা ফিল আপ করে দিবে? আপনার কি মনে হয়? কি লিখতে হবে?

উত্তরদাতা:এটা আসলে

প্রশ্নর্কতা:মানে এখানে হচ্ছে আপনার সম্পূর্ন আপনার পরামর্শ জানতে চাচ্ছি। ব্যাক্তিগত পরামর্শ, অন্য কোন ইয়া না।

উত্তরদাতা:এটা তো আমি বলতে পারিনা। ডাক্তার তো প্রেসক্রিপশনে লেখাই থাকে যে, আপনি এভাবে ব্যবহার করবেন এন্টিবায়োটিক।

প্রশ্নকর্তা:না। এখন আপনি যে বলতেছেন, আপনি বলতে পারেন না। কিন্তু আমি তো আপনার পরামর্শ জানতে চাচ্ছি, এই লাইনে থেকে যেহেতু বিক্রিটা আপনি করতেছেন। তাহলে আপনি কি মনে করেন আর কিভাবে লিখলে রোগীরা আরো ভালো মতো ইউজ করবে? ঠিকভাবে ইউজ করবে? আপনার মতামত জানতে চাচ্ছি এখানে, অন্য কারো ইয়া না। আপনি কি মনে করেন এক্ষেত্রে?

উত্তরদাতা:এটা আসলে আপনার ডাক্তারে প্রেসক্রিপশন করার সময় ডাক্তার তো বলেই দেয় আপনার এই ঔষধগুলা ব্যবহার করবেন। করলে আপনার রোগ ভালো হবে, আশা করা যায়।

প্রশ্নকর্তা:কিন্তু তারপরেও যে ওরা করতেছেনা। এজন্যই বললাম এটাকে আরো উন্নত করার জন্য আপনি কি পরামর্শ দিবেন এক্ষেত্রে? কিভাবে লিখলে তাহলে আরো ভালো করে ওরা ইউজ করবে রোগীরা?

উত্তরদাতা:এটা আমি বলতে পারিনা।

প্রশ্নকর্তা:আচ্ছা। ঠিক আছে। তো আপনার কি মনে হয় যে, ড্রাগ কোম্পানির যে রিপ্রেজেন্টিটিভরা আছে, এরা কি কোনভাবে খামারিদেরকে প্রভাবিত করতে পারে এন্টিবায়োটিক বেশী ব্যবহারের ক্ষেত্রে?

উত্তরদাতা:মেডিসিন কোম্পানি?

প্রশ্নকর্তা:হ্যা।

উত্তরদাতা:মেডিসিন আসলে মেডিসিন কোম্পানি তো আপনার যারা চাকরি করে ওরা তো চায় যে, আমার মেডিসিনটা বেশী চলুক। এটা তো সবাই চায়।

প্রশ্নকর্তা:আমি বলতে চাচ্ছি সেটা চায়, আমি বুঝলাম। এখন আমি জানতে চাচ্ছি যে, ওরা কি কোন প্রভাব বিস্তার করে কিনা?

উত্তরদাতা:না। প্রভাব বিস্তার করেনা।

প্রশ্নকর্তা:করতে পারেনা। প্রত্যক্ষ বা পরোক্ষ কোনভাবে করে কিনা? খামারিদের উপর?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নকর্তা:আচ্ছা। তো এই রোগীরা আরকি, যারা খামারি আছে, যারা এন্টিবায়োটিক কিনে, তাদের হাঁস- মুরগি, গরু- ছাগলের জন্য। তো ওরা কোথা থেকে এন্টিবায়োটিকটা বেশী কিনে? এরকম বেসরকারি ড্রাগ শপ থেকে নাকি সরকারি মাধ্যম থেকে বেশী পায়?

উত্তরদাতা:সরকারি হাসপাতাল থেকে কিছু মেডিসিন দেওয়া হয়। আর যেগুলা ঐখান থেকে না পায়, ঐগুলা আমাদের কাছ থেকে, প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে। আমরা ঐগুলা-

প্রশ্নকর্তা:আমি বুঝছি সেটা। কিন্তু ওরা কোথা থেকে বেশী কিনে? সরকারি প্রতিষ্ঠান থেকে বেশী নেয় নাকি আপনাদের মতো ড্রাগ শপ থেকে বেশী নেয়?

উত্তরদাতা:আপনার আমাদের মতো দোকান থেকেই ওরা কিনে নেয়।

প্রশ্নকর্তা:সরকারি থেকে কম পাওয়া যায়?

উত্তরদাতা:সরকারিতে আপনার সরকারিতে তো আপনার যেরকম প্রানী হাসপাতালে হয়তো কিছু ঔষধ দেয়। যেগুলা সরকারে দেয়, এগুলা পাওয়া যায়। ঐগুলা পায় সবাই।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনার এই দোকানে ধরেন যদি কোন এক্সপায়ার ডেট মেডিসিন থাকে বা ডেমেজ মেডিসিন থাকে, তখন আপনি ঐগুলিকে কি করেন?

উত্তরদাতা:ঐগুলি আমরা আলাদা একটা কার্টুনে রেখে দিই। তারপর অনেক সময় দেখা যায় যে, কোম্পানি নিয়ে নেয়। দিয়ে দিই।

প্রশ্নর্কতা:আর?

উত্তরদাতা:আর যেগুলা না নেয় ঐগুলা আমরা একটা ইয়ে কইরা আমরা একজায়গায়

প্রশ্নর্কতা:বুঝলাম না।

উত্তরদাতা:এক জায়গায় গর্ত কইরা ফেলে দিই।

প্রশ্নর্কতা:কেন গর্ত করে ফেলেন?

উত্তরদাতা:এটা মাটি চাপা দিয়ে রেখে দিই। এরকম এক্সপায়ার হয়না সাধারনত। কম।

প্রশ্নর্কতা:যে কমই হয় আরকি, গর্তের ভিতরে কেন ফেলেন?

উত্তরদাতা:তারপর আমরা ডেট এক্সপায়ার হওয়ার আগেই আমরা যখন একমাস দুইমাস সময় থাকে, তখন এইযে যদি না বিক্রি করতে পারি তাহলে ঐযে কোম্পানির প্রতিনিধির কাছে দিয়ে দিই।

প্রশ্নর্কতা:আমি বলতে চাচ্ছিলাম যে, আপনি বললেন গর্ত করে রাখেন আরকি ফেলে দেন। তো গর্ত করে কেন ফেলেন, এটার উপকারিতাটা কোন জায়গায়?

উত্তরদাতা:এটা আপনার রাস্তা ঘাটে ফেললে এটা আপনার সমস্যা হতে পারে। এন্টিবায়োটিক এটা আপনার এন্টিবায়োটিক যখন ডেট এক্সপায়ার হয়ে যায়, তখন এটা বিষে পরিনত হতে পারে। বিষ হয়ে যায়।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে এইযে ঔষধগুলো আপনি কোথা থেকে পাচ্ছেন? দোকানে যে ঔষধগুলো আছে, আপনার এখানে। এগুলা কোথা থেকে পাচ্ছেন?

উত্তরদাতা:এগুলি কোম্পানির আপনার রিপ্রেজেন্টিভ আছে, উনারা অর্ডার নিয়ে যায়। পরে দিয়ে যায়।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। আপনি কি শুধু রিপ্রেজেন্টিভ এর মাধ্যমে অর্ডার দেন নাকি নিজেও কিনে নিয়ে আসেন?

উত্তরদাতা:না। নিজে কিনিনা।

প্রশ্নর্কতা:এগুলো বিক্রি করেন কার কাছে?

উত্তরদাতা:মেডিসিন?

প্রশ্নর্কতা:হ্যা।

উত্তরদাতা:এগুলো তো আমরা খামারিদের কাছে বিক্রি করি।

প্রশ্নকর্তা:আপনার এখানে কি খামারি বেশী আসে নাকি বাড়ির লোকজন বেশী আসে?

উত্তরদাতা:আপনার খামারি বেশী।

প্রশ্নকর্তা:খামারি বেশী। কোন খামরি কোন ইয়েটা বেশী হয়? মানে ধরেন কোন ধরনের খামারি? পোল্ট্রি নাকি ডেইরি নাকি কোনটা?

উত্তরদাতা:না। আমার এখানে আপনা ডেইরি খামারি বেশী।

প্রশ্নকর্তা:ডেইরি?

উত্তরদাতা: পোল্ট্রি খামারি কম।

প্রশ্নকর্তা: পোল্ট্রি খামারি কম। অঅর এখানে কিরকরম? ওদের জেন্ডারটা জানতে চাচ্ছি আরকি। প্ররুষ, মহিলা কিরকম আসে আপনার দোকানে?

উত্তরদাতা:এখানে পুরুষই বেশী। মহিলা কম।

প্রশ্নকর্তা: মহিলারা যখন আসে, তখন ওরা কোন ধরনের ঔষধ কিনতে আসে মানে কোন ক্যাটাগরির জন্য ঔষধ কিনতে আসে?

উত্তরদাতা:আসলে ওরা তো প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে।

প্রশ্নকর্তা:হ্যা। ঐটাই আরকি। প্রেসক্রিপশন নিয়ে কোন ধরনের ঔষধগুলো নিতে আসে? ১:০৫:০০

উত্তরদাতা:প্রেসক্রিপশন আপনার ক্যালসিয়াম আছে।

প্রশ্নকর্তা:সেটা বলি নাই। আমি বলতে চাচ্ছি ওরা মুরগির জন্য, গরুর জন্য, ছাগলের জন্য নাকি কিসের জন্য আসে?

উত্তরদাতা:গরুর জন্য।

প্রশ্নকর্তা:ম্যাক্সিমাম?

উত্তরদাতা:হ্যা। ম্যাক্সিমাম গরু। তারপর দেশী মুরগির জন্য আসে। ম্যাক্সিমাম মহিলারা আসে।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে ভাইয়ের কাছ থেকে আমি আরেকটু জানবো যে, আপনার তো তাহলে এই ঔষধ বিক্রি করার অভিজ্ঞতা হচ্ছে চার বছর। চার বছর হলো যেহেতু দোকানটা দিছেন, এর আগে কোন ঔষধের দোকানের সাথে কাজ করেছেন?

উত্তরদাতা:ঔষধের দোকানে কাজ করিনি।

প্রশ্নকর্তা:শুধু রিপ্রেজেন্টিভ হিসাবে কাজ করেছেন। আচ্ছা। আর এই দোকানের কি লাইসেন্স আছে? ট্রেড লাইসেন্স যেটা।

উত্তরদাতা:আছে। ট্রেড লাইসেন্স আছে তারপর ডিসি াফিস থেকে লাইসেন্স আছে একটা। আপনার ঐ ডিলিং লাইসেন্স, ডিলিং লাইসেন্স তো আমরা সাধারনত জানি যে, এমনে বাচ্চাদের আপনার ফুড বিক্রি করে বা দুধ বিক্রি করে তাদের জন্য প্রযোজ্য। কিন্তু এটা তো শুনলাম যে, আমাদের জন্যও প্রযোজ্য। নাকি? আপনি এটা কি জানেন

প্রশ্নকর্তা:এটাও নিয়ে আসছেন?

উত্তরদাতা:হ্যা। এগুলা তো দেখা যায় যে, আপনার

প্রশ্নকর্তা:হ্যা। এটা আরেকটু পরে আসতেছি। আমি আরেকটু জানবো, আপনার পড়াশোনা কতটুক?

উত্তরদাতা:জ্বী, আমার বিএসসি।

প্রশ্নকর্তা:আর আপনার কোন ট্রেনিং করা আছে, যেটা হচ্ছে আপনার এই ঔষধ বিক্রির জন্য আপনি পরীক্ষা টরীক্ষা, কোন কিছু দিছেন কিনা?

উত্তরদাতা:আমি ঔষধ বিক্রির জন্য না। মনে করেন আমি যখন কোম্পানিতে চাকরি করি, তখন কোম্পানিতে ট্রেনিং করছি। কোম্পানির ট্রেনিং বাদে তারপরে আপনার ঐ বাহিরের দেশের থেকে ডাক্তার আসছিল। উনারা ট্রেনিং করায়ছে। ট্রেনিং করছি। যশোরে ট্রেনিং করছি।

প্রশ্নকর্তা:কয় মাসের?

উত্তরদাতা:ঐখানে একসপ্তাহ।

প্রশ্নকর্তা:এরকম

উত্তরদাতা:তারপরে আমি সাভার যুব প্রশিক্ষন কেন্দ্রে ছয়মাসের ট্রেনিং করছি।

প্রশ্নকর্তা: যুব প্রশিক্ষন কেন্দ্র। না?

উত্তরদাতা:সাভার যুব প্রশিক্ষন কেন্দ্র।

প্রশ্নকর্তা:হ্যা। ঐখান থেকে কয় মাসের?

উত্তরদাতা:ছয় মাসের।

প্রশ্নকর্তা:এরকম আর কোন ট্রেনিং করছেন? মানে দীর্ঘ সময়ের? ছয়মাস, তিনমাসের?

উত্তরদাতা:না। আরেকটা করছি দুই মাসের আপনার ফার্মাসিস্টের ট্রেনিং।

প্রশ্নকর্তা: ফার্মাসিস্টের দুই মাসের করছেন? তাহলে এই ঔষধের দোকানটা কি আপনার নিজের?

উত্তরদাতা:জ্বী।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে আমি আরেকটু জানবো আপনার কাছ থেকে। আপনার এই দোকানে কি কি এন্টিবায়োটিক ঔষধ আছে আরকি। একটু লিষ্টটা নিবো।

উত্তরদাতা:আমার দোকানে আছে আপনার এমোক্সিসিলিন।

প্রশ্নকর্তা:এমোক্সিসিলিন। এটা কোন জেনেরেশন ভাইয়া?

উত্তরদাতা:কোনটা?

প্রশ্নকর্তা: এমোক্সিসিলিন।

উত্তরদাতা: এমোক্সিসিলিন তো আপনার এটা হলো গিয়ে

প্রশ্নর্কতা:মানে না জানলে সমস্যা নাই।

উত্তরদাতা:সঠিক বলতে পারছিনা।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে দুই নাম্বারে কোনটা হবে?

উত্তরদাতা:দুই নাম্বারে আছে আপনার এজিথ্রোমাইসিন।

প্রশ্নর্কতা: এমোক্সিসিলিন। এটার জানা আছে কোন জেনেরেশন?

উত্তরদাতা:এটা আপনার

প্রশ্নর্কতা:মানে জানা না থাকলে নাই। অসুবিধা নাই। আপনি বলতে পারেন, জানা নাই।

উত্তরদাতা:জানা নাই।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আরকি, এইযে, এমোক্সিসিলিন, এজিথ্রোমাইসিন ছাড়া আর কোনটা আছে?

উত্তরদাতা:আছে আপনার

প্রশ্নর্কতা:দোকানের মধ্যে

উত্তরদাতা:কিটোপ্রোপেন আছে।

প্রশ্নর্কতা:সরি। কি নাম?

উত্তরদাতা:এটা কি ব্র্যান্ডের নাম বলবো নাকি ড্রাগের নাম বলবো?

প্রশ্নর্কতা:ব্র্যান্ড নেম বলেন।

উত্তরদাতা:ব্র্যান্ড নেম, প্রোনাপেন আছে।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। একটু দিবেন?

উত্তরদাতা:প্রোনাপেন। এটা কোন জেনেরেশন? না, কোন জেনেরেশন না। কোন গ্রুপের এন্টিবায়োটিক?এটা তো ট্রেড নেম, না? প্রোনাপেন।

প্রশ্নর্কতা:এটা হচ্ছে পেনিসিলিন। আচ্ছা। এরকম আর কি আছে, একটু বলবেন?

উত্তরদাতা:আছে আপনার ট্রাইজনভেট।

প্রশ্নর্কতা: পেনিসিলিন কোন জেনেরেশন? এটা বলা যাবে? ১:১১:০০

উত্তরদাতা:পেনিসিলিন এটা আপনার

প্রশ্নর্কতা:জানেন না।

উত্তরদাতা:সঠিক বলতে পারিনা।

প্রশ্নকর্তা:আচ্ছা। তারপর কোনটা বললেন?

উত্তরদাতা:তারপর আছে আপনার ট্রাইজনভেট।

প্রশ্নকর্তা:এটা হচ্ছে আপনার ট্রেড নেম?

উত্তরদাতা:ট্রেড নেম।

প্রশ্নকর্তা:এটা জেনেরেশন, সরি, গ্রুপ কোনটা?

উত্তরদাতা:এটা হলো আপনার

প্রশ্নকর্তা:মানে এরকম এজিথ্রোমাইসিন, পেনিসিলিন, এটা কোন গ্রুপ?

উত্তরদাতা:সেফটিএক্সন।

প্রশ্নকর্তা:কি বললেন?

উত্তরদাতা:সেফটিএক্সন।

প্রশ্নকর্তা:আর কোন এন্টিবায়োটিক আছে?

উত্তরদাতা:হ্যা। আছে।

প্রশ্নকর্তা:বলেন।

উত্তরদাতা: জেন্টারেন আছে। জেন্টামাইসিন।

প্রশ্নকর্তা:জেন্টামাইসিন।

উত্তরদাতা জেন্টারেন, জেন্টামাইসিন। এটার গ্রুপ জেন্টমাইসিন।

প্রশ্নকর্তা:এটার গ্রুপই জেন্টামাইসিন। তারপর?

উত্তরদাতা:তারপর আছে আপনার কেটুপ্রোপেন।

প্রশ্নকর্তা:কে টু

উত্তরদাতা:হ্যা। কেটুএভেট, কেটুপ্রোপেন।

প্রশ্নকর্তা:কেটুএভেট, এটা হচ্ছে কেটুপ্রোপেন। এটাও এন্টিবায়োটিক?

উত্তরদাতা:এটাও এন্টিবায়োটিক।

প্রশ্নকর্তা:আর কি আছে?

উত্তরদাতা:ট্রাইফুরভেট।

প্রশ্নকর্তা: ট্রাইফুরভেট।

উত্তরদাতা: ট্রাইফুরভেট।

প্রশ্নকর্তা:আর কি?

উত্তরদাতা:এসপিভেট।

প্রশ্নকর্তা:এটা কোন ইয়া?

উত্তরদাতা:এটা হচ্ছে আপনার স্ট্রেপ্টোমাইসিন আর পেনিসিলিন একসাথে। সিপ্রোএভেট। সিপ্রোফ্লক্সাসিন।

প্রশ্নকর্তা:সিপ্রোএভেট। এটা হচ্ছে সিপ্রোফ্লক্সাসিন।

উত্তরদাতা: সিপ্রোফ্লক্সাসিন। তারপর ডায়াডিন

প্রশ্নকর্তা:বুঝি নাই।

উত্তরদাতা:ডায়াডিন। ডিআইএডিআইন।

প্রশ্নকর্তা: ডিআইএডিআইন। ডায়াডিন। এটা কোন ইয়া?১:১৫:০০

উত্তরদাতা:এটা হয়ছে আপনা সালফা ডিমিডিন। এসইউএলএফএ ডিমিডিন।

প্রশ্নকর্তা:ডিউডিন?

উত্তরদাতা:ডিআইএমআইএন।

প্রশ্নকর্তা:ডিমিডিন। আর আছে এগুলা ছাড়া? ফেভিনিনভেট। এটা হচ্ছে কোন গ্রুপ? এন্টিবায়োটিকের কোন গ্রুপ এটা?

উত্তরদাতা:এটা হয়ছে আপনার ফলফিনামিক

প্রশ্নকর্তা:এটা কি এন্টিবায়োটিক?

উত্তরদাতা:হ্যা।

প্রশ্নকর্তা:ফলপিনামিক। এরকম আর আছে? তাহলে এগুলোর জেনেরেশন তো আপনি ঠিক মনে নাই। নাকি জানেন এগুলোর জেনেরেশন?

উত্তরদাতা:এগুলো জানি সঠিক আসলে ঐভাবে বলতে পারছিনা।

প্রশ্নকর্তা:তাহলে আপনি নিজে যখন দিচ্ছেন আরকি কোন রোগীকে, ধরেন সে প্রেসক্রিপশন ছাড়া আসলো, ডাক্তারের পরামর্শ ছাড়া। এগুলার মধ্য থেকে কোনটা দেন কিনা?

উত্তরদাতা:না। এন্টিবায়োটিক এভাবে দিইনা।

প্রশ্নকর্তা:মানে নিজের থেকে আরকি যে ইয়া ধরেন সে শুধু ডাক্তার পেলোনা, কিছু পাইলোনা, আপনার কাছে আসলো। এগুলো শুধু প্রেসক্রিপশনের জন্য রাখছেন?

উত্তরদাতা:প্রেসক্রিপশনের জন্য।

প্রশ্নর্কতা:মানে একটা এন্টিবায়োটিকও আপনি এখান থেকে দেন না?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:এতগুলো ধরেন এখানে প্রায় এগারোটার মতো আমি নাম লিখছি। এগারটা থেকে একটাও দেন কিনা?

উত্তরদাতা:না।

প্রশ্নর্কতা:মুরগির জন্য যে রেনামাইসিন। আচ্ছা। আমরা তো রেনামাইসিন লিখলাম না।

উত্তরদাতা:রেনামাইসিন লিখেন নাই।

প্রশ্নর্কতা রেনামাইসিন এন্টিবায়োটিক না?

উত্তরদাতা:ঐ এন্টিবায়োটিক, নরমাল।

প্রশ্নর্কতা:ঐ নরমাল এন্টিবায়োটিকগুলাই আরকি।

উত্তরদাতা:অক্সিটেট্রাসাইক্লিন।

প্রশ্নর্কতা:অক্সিটেট্রাসাইক্লিন। ডাবল এল হবে, না? এটা তো ইয়ার জন্য। রেনামাইসন আছেনা আপনার?

উত্তরদাতা:হ্যা। রেনামাইসিন আছে।

প্রশ্নর্কতা:তাহলে আপনি যখন দেন, রেনামাইসিন তো দেন? রেনামাইসিন কি জন্য সাধারনত দেওয়া হয়?

উত্তরদাতা:রেনামাইসিন দেওয়া হয় সাধারনত ঠান্ডা, কাশির জন্য দেওয়া হয়।

প্রশ্নর্কতা:আচ্ছা। এগুলো কার ক্ষেত্রে ব্যবহার করা হয় আরকি? কাদের স্খেত্রে ব্যবহার করা হয়?

উত্তরদাতা:এগুলি আপনার ঐ মুরগিতেও ব্যবহার করা যায় তারপর গরুতেও ব্যবহার করা যায়। রেনামাইসিনটা সাধারনত মুরগিতেই বেশী ব্যবহার হয়। মানে ট্যাবলেটটা। এটা আবার ইনজেকশনও আছে।

প্রশ্নর্কতা:ইনজেকশনটা কোথায় ব্যবহার হয়?

উত্তরদাতা:ইনজেকশনটা ব্যবহার করে আপনার গরু।

প্রশ্নর্কতা:ইনজেকশন হচ্ছে গরুতে। এটা হচ্ছে ট্যাবলেট আর ইনজেকশন।

উত্তরদাতা:ইনজেক্টএবল যেটা,

প্রশ্নর্কতা:তো আপনি কি কোনটার ক্ষেত্রে দেন?

উত্তরদাতা:ঐ ট্যাবলেট।

প্রশ্নর্কতা:ট্যাবলেট দেন। ইনজেকশন দেন না? আচ্ছা। রেনামাইসিন ছাড়া অন্য কোন এন্টিবায়োটিক দেন কিনা এই এগারটা এন্টিবায়োটিকের মধ্য থেকে?

উত্তরদাতা:ঐ আপনার প্যারাসিটেমল।

প্রশ্নকর্তা:প্যারাসিটেমল তো এন্টিবায়োটিক না।

উত্তরদাতা:না। অন্য কোন এন্টিবায়োটিক

প্রশ্নকর্তা দেন না। আচ্ছা। ঠিক আছে ধন্যবাদ ভাই। আমরা অনেকক্ষন কথা বললাম।

-------------------------ooooooooooooooooooooo-------------------------