Name of the study area: Urban
Data Type: IDI with Qualified Prescriber
Length of the interview/discussion: 45 min. 19sec.
ID: IDI_AMR206_SLM_PUnQ_Ani_U_04 Dec 17

Demographic Information:

Gender	Age	Education	Seller/prescriber	Category	Year of service	Ethnicity	Remarks
Male	18	Class-VIII	Unqualified seller/prescriber	Unqualified Practitioner	3 Years	Bangali	

প্রশ্নকর্তা: আসসালামুআলাইকুম । আমি হচ্ছি এস.এম. এস। আমি ঢাকা আই.সি.ডি.ডি.আর.বি মহাখালি কলেরা হাসপাতালে কাজ করি । আমরা বর্তমানে একটা গবেষনা করতেছি যেখানে আমরা বুঝার চেষ্টা করছি যে মানুষ এবং বাসা বাড়ি সমূহে পশু-পাখি যখন অসুস্থ হয় তখন তারা কি করে এবং পরামর্শ চিকিৎসার জন্য তারা কোথায় যায়? এবং ঐ অসুস্থতা সমূহের জন্য তারা কোনো এন্টিকায়োটিক ক্রয় করে কিনা? ঔষুধের দোকানের মালিক বা যিনি এপেশার সাথে জরিত আছে এন্টিবায়োটিক বিক্রি বা প্রদান করে তাদের কাছ থেকে আমরা আরো জানতে চাই তারা কিভাবে এন্টিবায়োটিক বিক্রি এবং সেবনের পরামর্শ দিয়ে থাকে ? তো আপনার কাছ থেকে যে সমস্ত তথ্য নেওয়া হবে তা শুধু মাত্র গবেষনার কাজেই ব্যবহার করা হবে অন্য কোনো কাজে এটা ব্যবহার করা হবে না এবং এটা আই. সি. ডি. ডি. আর. বি . তে সম্পূর্ণ গোপনীয় ভাবে সংরক্ষন করা হবে । তো কেমন আছেন?

উওরদাতা : জি ভালো ।

প্রশ্নকর্তা: প্রথমে যদি ভাই আপনি আপনার দোকান এবং এই পেশা সম্পর্কে একটু বিস্তারিত খুলে বলেন যে আপনার দোকানে কি কি আছে এবং আপনি এপেশায় কিভাবে আসলেন ? যদি একটু বিস্তারিত খুলে বলেন ?

উওরদাতা : আমার দোকানে সাধারনত পশু-পাখির ভ্যেটেনারী যেসব ঔষুধ গুলা , আমার দোকানটা আর কি পশু হাসপাতালের সামন্যে বিধায় আমরা টেলিকমুনিকেট এর পাশাপাশি আমি এগুলা রাখছি । আমার এখানে আরও ব্যবস্যা আছে আমার মূলত ব্যবস্যা হইলো কিয়া টেলিফোনের ব্যবস্যা , গান লোড করা মোবাইলে টাকা ভরা , মোবাইল এক্সেসেরিস বিক্রি করা । তার পাশাপাশি আমি পশু-পাখি এনিমেল ঔষুধগুলো বিক্রি করি ।

প্রশ্নকর্তা: তো এই পেশায় আপনি কতদিন জাবত আছেন ?

উওরদাতা : প্রায় দুই-তিন বছর ।

প্রশ্নকর্তা: দুই , তিন বছর ; আচ্ছা । আপনার দোকানে কি কি ধরনের ঔষুধ আছে এনিমেলের ? যদি একটু খুলে বলেন ?

উওরদাতা : এনিমেলের বিভিন্ন ব্যাথার ঔষুধ আছে , তারপরে ডাইরিয়া , তারপরে মেট্রোপলিটিন , তারপরে খোড়াঁ রোগ বিভিন্ন ধরনের এন্টিবায়োটিক ইনজেকশন । এগুলা আছে ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এগুলা । তো আপনি কি কোনো প্রেসক্রিপশন বা কোনো এন্টিবায়োটিক যখন লেখেন এন্টিবায়োটিক লেখার অভিগ্যতা কি আছে কোনো প্রেসক্রিশন দেন?

উওরদাতা : না আমি কোনো প্রেসক্রিপশন দেই না কোনো ঔষুধ দেই না, আমার ঐ ভিতর থেকে ডাক্তাররা লেখে দেয় ঐ প্রেসক্রিপশন অনুযায়ী আমি ঔষুধ দেই ।

প্রশ্নকর্তা: এমনে মৌখিক ভাবে যে ঔষুধ দেয়, অনেকে আসে না যে টুকটাক দিতেই হয় সাধারনত ?

উওরদাতা : হ্যা যারা আইসে বলে ঔষুধের নাম বলে তাদের আমি , সিউর হয়ে আমি নাম অনুযায়ী ঔষুধ দেই আমি নিজে কোনো ঔষুধ দেই না ।

প্রশ্নকর্তা: এমনে অনেকে রোগের বর্ননা দেয় না যে আমার এই সমস্যা আমাকে একটা ঔষুধ দেন ?

উওরদাতা : তখন আমরা বলি ভিতরে ডাক্তার আছে , কথা বইলা ডাক্তার প্রেসক্রিপশন লেখে দিবো ঐটা দেখে আমরা ঔষুধ দিবো ।

প্রশ্নকর্তা: ওরা কি হাতে লিখে দেয় সবাই ?

উওরদাতা : প্রেসক্রিপশন লেখে দেয়।

প্রশ্নকর্তা: লেখে দেয়, না? আপনার এখানে যে সামনে যে এইযে আমরা দেখতে পারতেছি প্রানী সম্পদ অফিস ?

উওরদাতা : জি ।

প্রশ্নকর্তা: অফিস এটা টঙ্গীতে , না? এটা গাজীপুর সিটি করপোরেশন , টঙ্গী অঞ্চল গাজীপুর , না? এটা লাইভ স্টক অফিস । এই অফিস থেকে যারা আসেন তারা এখানে লেখে দেয় নাকি আপনি এখান থেকে ঔষুধ দেন ? এমনে টুকটাক অসুখ বলে না_এমনে আমার এই সমস্যা ডাইরিয়া বা এই সমস্যা তখন কিছু ঔষুধ দেন না?

উওরদাতা : না কিছু ঔষুধ দেই না ।

প্রশ্নকর্তা: কেন দেন না ?

উওরদাতা : তখন আমরা বলি যে , এই বিষয়ে আমার অভিগ্যতা নাই তাই ।

প্রশ্নকর্তা: কিছু এন্টিবায়োটিক মাঝে মধ্যে দেন না মেডিসিন এন্টিবায়োটিক কিছু?

উওরদাতা : এটা দেই কিছু ধরনের সাভ্বাবিক ভাবে কিছু । মুরগীর জন্য কিছু সমস্যা নিয়ে আসলে যেমন মুরগীর পাতলা পায়খানা, চুনা পায়খানা করে তখন ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা তখন কি করেন , কি দেন ?

উওরদাতা : তখন আমরা একটা এনামক্স টাইপের আছে ঐটা ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এটা নাম শুনছি ।

উওরদাতা : এগুলা দুই একটা আরকি , মুরগীর ক্ষেত্রে । আমরা বড় কোনো প্রানীর ক্ষেত্রে ঔষুধ দেই না ।

প্রশ্নকর্তা: এইযে গরু ছাগল, হাসঁ-মুরগী বা ---?

উওরদাতা : হ্যা হাঁস মুরগী কবুতর এগুলার ক্ষেত্রে দেখা গেছে , এগুলা একটু জানি এতটুকুই , এদ্দুরাই দেই । এছাড়া আর --।

প্রশ্নকর্তা: গরুর আর এমনে একটু আগে বলতেছিলেন যে খোড়া রোগ বা কোনো ইনফেকশন হলে ?

উওরদাতা : ওগুলা তখন ডাক্তারের নাম্বার দিয়ে দেই , ডাক্তারের সাথে কথা বলে । উনি যা বলে তা তা দেই ।

প্রশ্নকর্তা: আর রোগীরা কি প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে নাকি তারা ?

উওরদাতা : বেশীর ভাগ রোগী প্রেসক্রিশন নিয়ে আসে , অনেক সময় দেখা গেছে পাচঁটার পর যখন অফিস বন্ধ হয়ে যায় তখন অনেকে আসে আমি তখন নাম্বার দিয়ে দেই । তখন ওরা যোগাযোগ কইরা ঔষুধের নাম জিজ্ঞাসা করে আমি ঔষুধ দিয়ে দেই ।

প্রশ্নকর্তা: আপনার কাছে কি মনে হয় সময়ের সাথে সাথে এন্টিবায়োটিকের ইউজ ব্যবহার কি বেড়ে যাচ্ছে নাকি কমে যাচ্ছে?

উওরদাতা : অবশ্যই বেড়ে যাচ্ছে ।

প্রশ্নকর্তা: কেন বেড়ে যাচ্ছে একটু যদি খুলে বলেন ?

উওরদাতা : বেড়ে যাচ্ছে কারন এখন সব কিছুতেই রোগের পরিমান ও বাড়ছে । এন্টিবায়োটিকের পরিমান বাড়তেছে ।

প্রশ্নকর্তা: মানে এন্টিবায়োটিকটা কেন বেড়ে যাচ্ছে, আগেতো সাধারন ঔষুধ দিলেও দেখতাম যে অনেক সময় ভালো হয়ে যেতো তাই না । এখন আপনাদের কাছে শুনি যে এন্টিবায়োটিকের ব্যভহার বেড়ে যাচ্ছে এইযে আপনিও বলতেছেন বেড়ে যাচ্ছে । কেন বাড়তেছে?

উওরদাতা : বাড়তেছে মূলতো পশু-পাখির রোগ , বেশী পাওয়া যাইতেছে এখন । রোগ দেখা গেছে একটা থেকে আর একটা একটা থেকে আর একটা এভাবে ।

প্রশ্নকর্তা: প্রেসক্রিশনে এন্টিবায়োটিক লেখা বা বিক্রির ক্ষেত্রে আপনি যখন এই এন্টিবায়োটিক মেডিসিনটা বিক্রি করেন অনেক সময় যদি মৌখিক ভাবে দেন , যেমন ঐযে একটু আগে বলতে ছিলেন রেনামাইসিন মুরগীর ক্ষেত্রে, ঐটা দিতে গিয়ে কোনো সময় নিজের মধ্যে একটু হেজিটেশন বা দ্বিধ্যা-দন্ধতে ভুগেন ? মানে আসলে আমি কি ঔষুধ এটা দিবো নাকি এইটা দিবো? এই ধরনের ডিসিশন নিতে কোনো সমস্যা হয়?

(৫:১১)

উওরদাতা : না এই রকম কোনো সমস্যা হয় না এগুলা সব , সবাইকে এক কেট্যাগরীর ঔষুধ একেকটা একেক রকম মানে একটা দেখা গেছে একটা রেনাটা কম্পানী , একটা একমে কম্পানী , একটা স্কোয়ার কম্পানী এগুলা ।

প্রশ্নকর্তা: কিন্তু আমি কোন এন্টিবায়োটিক দিবো আমার কাছে ধরেন এজিট্রোমাইসন গ্রুপের আছে আমার কাছে বা সেফ্রাডিন আছে , হ্যা?

উওরদাতা : যে কম্পানীটা বেশী ভালো মনে করি বেশীর ভাগ মনে করেন রেনাটা কম্পানীটাই বেশী ভালো কাজ করে ভালো ।

প্রশ্নকর্তা: কোন গ্রুপ গ্রুপ যদি বলি?

উওরদাতা : গ্রুপ ইয়া রেনামাইসিন এটা ।

প্রশ্নকর্তা: রেনামাইসিন এটা কোন গ্রুপের ঔষুধ এটা ?

উওরদাতা : এটা ঐযে হাসঁ মুরগীর ।

প্রশ্নকর্তা: না একটা গ্রুপ থাকে না ভিতরে লেখা থাকে না যে এটা কোন কোন গ্রুপের ?

উওরদাতা : এইটা রেনামক্সটা ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা এটার মধ্যে একটা গ্রুপ লেখা থাকে ।

উওরদাতা : এটার গ্রুপ হল গিয়ে , এটা না?

প্রশ্নকর্তা: হ্যা এই যে এটা । টেট্রাসাইক্লিন, হাইড্রোক্লোরাইড ।

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা তো এরকম কোন গ্রুপের ঔষুধটা আপনি সচারচর বেশী প্রেসক্রাইব করেন ? তো এন্টিবায়োটিক এইযে যখন দেন বিশেষ করে যখন দেন বিশেষ করে রেনামাইসিন বললেন আর কোনো এন্টিবায়োটিক দেন ?

উওরদাতা : এগুলাই এক গ্রুপের এসব ঔষুধ দেই ।

প্রশ্নকর্তা: আর কোনটা দেন?

উওরদাতা : টেট্রাবাইট আছে , টেট্রোবেট আছে । এগুলা ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা আমরা একটু পরে এগুলা নিয়ে কথা বলবো । তাহলে দিতে গিয়ে আপনি কি কোনো সময় ধরেন বিক্রি করতেছেন বা কোনো সময় রোগের বর্ণনা দিচ্ছে পশু-পাখির তখন ঐটা বলতে গিয়ে কোনো সময় কি আমি কোন ঔষুধটা তাকে দিবো বা কোনটা দেওয়া ঠিক হবে এটা নিয়ে কোনো দ্বিধা- দন্দতায় ভুগেন কোনো সময়?

উওরদাতা : না এটা নিয়ে কোনো দ্বিধা দন্দ নাই। দেখা গেছে অনেক সময় তার সমস্যা একটা থাকে বা ইয়া চুনা পায়খানা করে বা হালকা হালকা ঝিমাইতেছে তখন হইলো কিয়া একটা নরম্যাল রেনামাইসন টেট্রোবেট এগুলো দিয়ে দেই। আর যখন একটু বলে বেশী তখন ঐ রেনামক্সটা দেওয়া পরে ।

প্রশ্নকর্তা: মানে মৌখিক ভাবে তাকে বলেন এন্টিবায়োটিকটা কত ডোজ কয়দিন খাইতে হবে ? এগুলা বিষয়ে কিছু বলেন ? কি বলেন ?

উওরদাতা : বলি এইটা নিয়ম হইলো কিয়ে একটা প্রাপ্ত বয়স্ক মুরগী একটা প্রাপ্ত বয়স্ক হাঁস, একটা প্রাপ্ত বয়স্ক হাঁসএর জন্য একটা ট্যাবলেট ছয় টুকরা কইরে খাওয়াইতে হবে দিনে দুই বেলা । আর একটা প্রাপ্ত বয়স্ক মুরগীর জন্য এই ট্যাবলেটটা আট টুকরা হবে । আট টুকরা করে এক টুকরা সকাল এক টুকরা বিকাল । এরকম করে তিন চারদিন খাওয়াইলেই সমস্যা --

প্রশ্নকর্তা: ওগুলা চলে গেল ? আর গরু ছাগলের ক্ষেত্রে ?

উওরদাতা : গরু - ছাগলের ক্ষেত্রে প্রেসক্রিপশনের নিচে লেখা থাকে যে এটা এভাবে এভাবে ।

প্রশ্নকর্তা: কিন্তু আপনি জানেন না ? আপনি বলেন না ?

উওরদাতা : না আমি জানি না । আমি লেখা দেখি লেখা দেখা বলে দেইযে এটা এটা এভাবে ।

প্রশ্নকর্তা: তারপরে হচ্ছে যে ঔষুধ যখন দিচ্ছেন এইযে মুরগীর বললেন তখন এগুলার প্বার্শ প্রতিক্রিয়া গুলো কি বলেন সাইড এফেক্ট ?

উওরদাতা : সাইড এফেক্ট দেখা গেছে যে অনেকে ভিটামিনের কথা বলে যে একটা ভিটামিন দেন , তখন বইলা দেই যে না এটা অসুস্থ মুরগীকে ভিটামিন খাওয়ানো যাবে না । সুস্থ মুরগীকে ভিটামিন খাওয়াইতে হবে , সুস্থ হইলে তারে ভিটামিনটা দিয়েন ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা , ধরেন যদি কোনো মুরগীকে ধরেন এনামাইসিন দিলেন তখন ঐটা খেযে ঐটার কোনো সাইড এফেক্ট যেকোনো প্বার্শ প্রতিক্রিয়া হইতে পারে , এই সম্পর্কে তাদেরকে কোনো বুদ্ধি পরামর্শ দেন তাদেরকে কিছু বলেন ?

উওরদাতা : না এটার সাইড এফেক্ট তো কোনো ইয়ে নাই , ঐযে বিভিন্ন ভিটামিন নিলে তারপর তারা বলেযে বেক্সিন দিতে তখন আমরা বলি যে না এটা সুস্থ হওয়ার আগে বেক্সিন ও দাওয়া যাবে না ভিটামিন ও খাওয়ানো যাবে না ।

প্রশ্নকর্তা: আর রেজিসটেন্স সম্পর্কে কিছু বলেন ? এন্টিবায়োটিক রেজিসটেন্স এই শব্দটা শুনছেন না ? রেজিসটেন্স ?

উওরদাতা : না এটাতো ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা আচ্ছা । তো কোনো নির্দিষ্ট খামারীকে এন্টিবায়োটিক দেওয়া হবে কি হবে না এই সিদ্ধান্তটা আপনি কিভাবে নেন ? যে তাকে আমি এন্টিবায়োটিক মেডিসিনটা দিবো , কি দিবো না?

উওরদাতা : উনারা বেশীর ভাগইতো প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসে ।

প্রশ্নকর্তা: প্রেসক্রিপশনে লেখা থাকলে দিচ্ছেন ? আর কেউ হয়তো ধরেন প্রেসক্রিপশন নিয়ে আসলো না তখন ?

উওরদাতা : তখন আইসে মুখে বললে তখন আরকি দেই ।

প্রশ্নকর্তা: মানে এইযে একটা ডিসিশন নেওয়া , আপনের কাছেতো সাধারন ঔষুধও আছে এন্টিবায়োটিক ও আছে । তো আপনে এন্টিবায়োটিকটা দিবেন কি দিবেন না এইযে একটা ডিসিশন সিদ্ধান্তটা নেন এটা কিভাবে নেন ?

উওরদাতা : এটা তো দেখা গেছে এন্টিবায়োটিক সব ভালোর ক্ষেত্রেই ব্যবহার হইছে খারাপ কোনো ক্ষেত্রে এটার ব্যবহার হয় নাই ।

প্রশ্নকর্তা: না ঐটা ডিসিশন নেওয়া সিদ্ধান্ত নেওয়া যে আমার --

উওরদাতা : এটার ডিসিশনতো সবাই আপনার দোকান থাকলে আপনিও বলবেন যে হ্যা এটা বিক্রি করবো ।

প্রশ্নকর্তা: না না বিক্রি করার কথা বলতেছি না আমি বলতেছি খামারীকে ওর যে রোগ , ধরেন খুড়া রোগ আসলো কথার কথা বা যেকোন একটা রোগ আসলো ----------

উওরদাতা : অনে খামারী আছে যারা মনে করেন খামার করতে করতে এরা ডাক্তারের থেকেও ভালো বুঝে , এরা জানে যে আমার গরুটার এই সমস্যা হইছে আমি এইটার এই ডোজ দিলেই আমার হবে । আবার অনেকে ট্রেনিং করাও থাকে । তখন আইসা যদি চায় তখন আমরা দেই ।

প্রশ্নকর্তা: আর যখন আপনি নিজে দেন তখন ? সিদ্ধান্ত ডিসিশনটা কিভাবে নেন যে আমি এখন এন্টিবায়োটিক দিবো নাকি সাধারন নরম্যাল ঔষুধ দিবো ?

(১০:০৫)

উওরদাতা : না আমি নিজে হাঁস মুরগী কবুতর ছাড়া কোনো ঔষুধ দেই না ।

প্রশ্নকর্তা: ধরেন কবুতর হাঁস মুরগীর ক্ষেত্রে যখন এন্টিবায়োটিক দেন ডিসিশনটা কিভাবে নেন ? কি শুনে নেন ?

উওরদাতা : ডিসিশন সমস্যার উপরে নেই , সমস্যাটা কি বেশী ক্রিটিক্যাল না না অল্প ঐটা যাইনা তারপর নেই ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা তাহলে কখন এন্টিবায়োটিকটা দেন ? ক্রিটিক্যালের সময় হলে দেন নাকি অল্প হলে দেন ?

উওরদাতা : ক্রিটিক্যালের সময় দেই ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি কি মনে করেন যে এন্টিবায়োটিকের দাম বা বাজার মূল্য এটা সাধারন জনগনের ক্রয় ক্ষমতার মধ্যে আছে , নাকি বেশী ?

উওরদাতা : হ্যা । ক্রয় ক্ষমতার মধ্যে আছে ।

প্রশ্নকর্তা: মানে এন্টিবায়োটিকের আমরা অনেক সময় শুনি না যে দামটা অনেকে বলে বেশী কেউ বলে না ঠিক আছে , আসলে কি বেশী না ঠিক আছে ?

উওরদাতা : না, ক্রয় ক্ষমতার মধ্যেই আছে । আপনার রেনামাইসিনের এক পাতা পনেরো টাকা চারটা ট্যাবলেটের দাম পনেরো টাকা ।

প্রশ্নকর্তা: এটা গেল রেনামাইসিন যদি আমরা অন্য কোনো মেডিসিন দেখি ?

উওরদাতা : তারপরে অনেক ধরনের অনেক কোয়ালিটি আছে আপনার গরুর পনেরো টাকার আছে দশ টাকার আছে আর ও একটা আছে পচিঁশ টাকা ।

প্রশ্নকর্তা: এর বেশী নাই আর ?

উওরদাতা : না এর বেশী আর নাই ।

প্রশ্নকর্তা: ও আচ্ছা্ । তো এগুলা সাধারন মানুষরা কি কিনতে পারে নাকি পারে না?

উওরদাতা : ঐটা সবসময় ---

প্রশ্নকর্তা: মানে একটা কোর্স যখন দেন তখন সেকি কিনতে পারে নাকি পুরাটা পারে না?

উওরদাতা : অনেকে দেখা গেছে আমার সমস্যাটা আমি একটা ইয়ে নিয়ে আসলাম না যে আমি এই ঔষুধটা নিবো , আপনার কাছ থেকে পরামর্শ নিবো । তখন সে পরামর্শ নিয়ে যায় । আর যখন সে ইয়ে হয়ে আসে যে না আমি যা ঔষুধ দিবো তা নিয়ে যাবো । তখন সে ঔষুধ নিয়ে যায় ।

প্রশ্নকর্তা: তাহলে যিনি এন্টিবায়োটিক মেডিসিনটা নিচ্ছে সে এটার পিছনে যে পরিমান টাকা ব্যায় করতেছে সে পরিমান সেবা বা সুবিধা কি সে পায় ?

উওরদাতা : হ্যা সেবা বা সুবিধাতো পায় ।

প্রশ্নকর্তা: পায় ?

উওরদাতা : জি ।

প্রশ্নকর্তা: কেন কিভাবে মনে হয় যে সে সেবা সুবিধা পাচ্ছে ?

উওরদাতা : কারন আমাদের এখানেতো দেখা গেছে একটা সমস্যা নিয়ে আসলে ঔষুধ দেওয়ার পরে তারপরে আর ঐটা আসে না বলতে যে আমার সমস্যাটা সমাধান হয় নাই ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা মানে মেক্সিমাম রোগীই কি আর আসে না ফিরে আসে না ? তার মানে আপনারা বুঝে নিচ্ছেন যে সুস্থ হয়ে যাচ্ছে এরকম ?

উওরদাতা : জি ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা আচ্ছা লোকজন সাধারনত কিভাবে এন্টিবায়োকি কিনে থাকে তারাকি অল্প করে কিনে নাকি পুরা কোর্সই কমপ্লিট করে ?

উওরদাতা : পুরা কোর্স ভাবেই কেয় যেহেতু ক্রয় ক্ষমতার মধ্যেই আছে ।

প্রশ্নকর্তা: বেশীর ভাগ লোক নেয় নাকি অল্প কয়েকজন নেয় ?

উওরদাতা : অল্প কয়েকজন দেখা যায় অনেকে বললাম ইতো অনেকে আসে যে শুনে যাবে পরে আইসে নিবে , আর অনেকে আসে যে এখনই নিয়ে যাবে । তখন দেখা গেছে যে পরামর্শ নিয়ে যাবে তার কাছে অল্প কিছু টাকা আছে সে অল্প কিছু নিয়ে গেল যে ভাই আমি আরো এটা দুইদিন খাওয়াইয়া আরো দুইদিন এরটা পরে আইসে নিবো ।

প্রশ্নকর্তা: পরে আইসে নেয় ? ও ফিরে আসে? ফিরে আইসে নেয় ও দুইদিন পরে ?

উওরদাতা : কোর্সতো কমপ্লিট করবেই । কোর্স কমপ্লিট করে ।

প্রশ্নকর্তা: বেশীর ভাগলোক করে না করে না?

উওরদাতা : বেশীর ভাগ লোক করে ।

প্রশ্নকর্তা: করে না ? আচ্ছা ধরেন মৌখিক ভাবে একজন খামারী আসলো হাসঁ মুরগী বা গবাদী পশু বা ছাগলের জন্য তাকে কি আপনি মৌখিক ভাবে এন্টিবায়োটিক দেন ? সাধারন ঔষুধের চেয়ে এন্টিবায়োটিকটা বেশী দেন ?

উওরদাতা : না উনি যেটা যেটা বলে ঐটা ঐটা দেই ।

প্রশ্নকর্তা: বেশীর ভাগ কি এন্টিবায়োটিক দেন নাকি সাধারন ঔষুধ বেশী চায় ?

উওরদাতা : বেশীর ভাগ সাধারন ঔষুধ এন্টিবায়োটিকতো ইয়ের ক্ষেত্রে কমই , ইনজেকশন বা পাউডার ওগুলা ।

প্রশ্নকর্তা: কোনটা কোনটা আপনি তাদেরকে সাজেস্ট করেন আপনি এই পাওয়ার ফুল এন্টিবায়োটিক ঔষুধটা নেন বা এই সাধারন ঔষুধটা নেন কোনটা বেশী নিতে বলেন?

উওরদাতা : কোনটা আমি কোনো সাজেস্ট করি না উনারা যেটা ভালো মনে করে উনারাই নিয়ে যায় ।

প্রশ্নকর্তা: ওতো খামারী ওর তো আইডিয়া নাই, ধারনা নাই ।

উওরদাতা : অনেক খামারী আছে আপনের ট্রেনিং করে নেয় , আপনের বড় বড় খামার আছে যাদের তারা ১০০% থেকে ৯০% ই ট্রেনিং করা আছে । তারা ডাক্তারের তেকেও ভালো জানে ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা । আর যিনি ছোটো খামারী ধরেন তার দুইটা তিনটা কবুতর আছে বা একটা গরু আছে সে এসে বললো যে আমার এই সমস্যা আমার এই এই সমস্যা তখন আপনি তাকে এন্টিবায়োটিকটা দেন নাকি ?

উওরদাতা : না তখন তাকে ডাক্তারের নাম্বার দিয়ে দেই । বলি ফোন দিয়ে উনার সাথে কথা বলেন তখন কথায় যদি উনি সমস্যা বলে তখন দেখা গেছে ফোনে ঔষুধের নাম বলে দেয় , ফোনটা দিলে আমাকে ঔষুধের নামটা বলে দিলে যে এটা এটা তারে এমনে এমনে নিতে বইলো এমনে এমনে দিয়ে দিয়ো ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছো লোকেকি প্রেসক্রিপশন ছাড়া এন্টিবায়োটিক আপনাদের কাছে চায়? মানে খামারী যারা আসে এন্টিবায়োটিক বলে যে আমাকে এই এন্টিবায়োটিকটা দেন ? এভাবে চায়?

উওরদাতা : খামারী এন্টিবায়োটিক প্রেসক্রিপশন অনেক সময় নিয়ে আসে অনেক সময় নিয়ে আসে না ।

প্রশ্নকর্তা: না নিয়ে যখন আসে প্রেসক্রিপশন ছাড়া আসে তখন কি মৌখিক ভাবে বলে যে আমাকে এন্টিবায়োটিক ঐটা দেন ?

উওরদাতা : হ্যা নাম বলে ।

প্রশ্নকর্তা: বলে, ওরা বলতে পারে এটা না ?

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: তো সেক্ষেত্রে আপন কি করেন ?

উওরদাতা : তখন নাম বললে আমি দিয়ে দেই ।

প্রশ্নকর্তা: দিয়ে দেন আচ্ছা । আপনি কি মুখে মুখে এন্টিবায়োটিক প্রেসক্রাইব করেন যেমন কিছুক্ষন আগে বলতেছেন , রেনামাইসিন এরকম আর কোনো এন্টিবায়োটিক দেন ?

উওরদাতা : না না এগুলা ছাড়া কিছু দেই না ।

প্রশ্নকর্তা: কোনটা কোনটা দেন সাধারনত ? এনামাইসিন বললেন , আর কোনটা?

উওরদাতা : টেট্রাবেট, অক্সাবেট ।

প্রশ্নকর্তা: আর , আর একটা ?

উওরদাতা : এগুলাই ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এবার আমরা ঝুকি সম্পর্কিত বিষয় গুলো নিয়ে কথা বলি , আপনি কি মনে করেন এন্টিবায়োটিক গুলা রোগ প্রতিরোধ করার ক্ষেত্রে কার্যকরি ভূমিকা পালন করে ?

(১৫:০৫)

উওরদাতা : হ্যা কার্যকরী ভূমিকা পালন করে ।

প্রশ্নকর্তা: কিভাবে মানে কি কি উপায়ে কাজ করে এন্টিবায়োটিক একটু যদি খুলে বলেন বিস্তারিত ?

উওরদাতা : এন্টিবায়োটিক এটা , আমরাতো মনে করেন এটা বিষয়ে ঐরকম জানি না ।

প্রশ্নকর্তা: একটা ধারনা খালি অভিজ্ঞতা, যে একটা মেডিসিন এন্টিবায়োটিক খাওয়াইলো একটা গরুকে বা একটা কবুতর বা একটা যেকোনো প্রানীকে খাওয়াইলো এটা শরীরে গিয়ে আসলে কিভাবে কাজ করে ? কাজ করতেছে কি করতেছে এটা ? একটু যদি খুলো বলেন ?

উওরদাতা : এটা রোগ প্রতিরোধ ক্ষমতাও বৃদ্ধি করতেছে ।

প্রশ্নকর্তা: আর ?

উওরদাতা : তারপর আপনার যে সমস্যা যেমন ঘাঁও কাটা ছিড়া সেটা ভালো হইতেছে ।

প্রশ্নকর্তা: জি আর ?

উওরদাতা : এই সব বিষয়ই ।

প্রশ্নকর্তা: আর কয়েকটা বালোই বলতেছেন আরও কয়েকটা যদি বলেন আরকি করে ?

উওরদাতা : আর কয়েকটা বলতে দেখা গেছে , সমস্যা এগুলাতো আমরা মনে করেন এত জানা নাই ।

প্রশ্নকর্তা: না , বুজতে পারছি আপনার অভিজ্ঞতা থেকে যেটা , আপনারতো আজকে তিন বছরের অভিজ্ঞতা আর কি করে এন্টিবায়োটিকটা শরীরে গিয়ে ?

উওরদাতা : এন্টিবায়োটিকটা শরীরে গিয়ে দেখা গেছে বিভিন্ন কাটা ছিড়া তারপর এই সেই অনেক ধরনের সমস্যা হয় । আপনার অনেক বিভিন্ন সমস্যা হয় কুড়া রোগ এগুলার সমাধানগুলা করে ।

প্রশ্নকর্তা: তো যে এন্টিবায়োটিক গুলো আপনার দোকানে আছে তার মধ্যে কোন গ্রুপের ঔষুধটা সবচেয়ে ভালো মতে ভালো ভাবে কাজ করে বলে আপনি মনে করেন যেমন একটু আগে আমরা বলতে ছিলাম যে , টেট্রাসাইক্লিন আছে আরো এরকম এজিট্রোমাইসিন আছে এরকম অনেক গুলো গ্রুপ আমি ভালো জানি না তারপরেও আমি শুনছি শুনে শুনে দেখে দেখে একটু অভিজ্ঞতা হইছে আরকি এজন্য বলতেছি তো কোন গ্রুপের ঔষুধটা ভালো কাজ করে ?

উওরদাতা : কোন গ্রুপের ---

প্রশ্নকর্তা: একটু কাছে এদিকে নিয়ে আসেন কি বললেন? কোনটা? কি এটা ? কোনটা কাজ করে বলতেছেন ? অক্সি টেট্রাসাইক্লিন , হাইড্রোক্লোরাইড , রেনামাইসিন এটা না ?

উওরদাতা : ইউ.এসপি ।

প্রশ্নকর্তা: ইউ.এস.পি এটা ভালো কাজ করে বলতেছেন এই গ্রুপটা ? অক্সি টেট্রাসাইক্লিন আচ্ছা এটা ছাড়া আর কোনো ? আর কোন কোন গ্রুপ কাজ করে ভালো ?

উওরদাতা : আর একটা আছে ।

প্রশ্নকর্তা: এটাকি ? হেলমেক্স , সালফা প্লাস । আচ্ছা এটা কোন গ্রুপের ?

উওরদাতা : এটা হচ্ছে ।

প্রশ্নকর্তা: এইযে এখানের মধ্যে নিচে দেওয়া আছে । এইযে এটা সালফা ডাই অক্সিন ।

উওরদাতা : সালফা-ডাই-অক্সিন ।

প্রশ্নকর্তা: ইউএসপি । আর সালফা মেডিন । এগুলা কাজ করে ভালো ? আর কোনো ? আর কোনোটা আছে কাজ করে ভালো ?

উওরদাতা : সবগুলাই ভালো কাজ করে।

প্রশ্নকর্তা: তাপরেও আপনার কাছে মনে হয়যে এটা এটা ভালো কাজ করে ? যেমন রেনামাইসিন দেখালেন ।

উওরদাতা : তারপর এইযে ট্রাইট্রোগ্লে লিভামিসোল , হাইড্রোক্লারাইড ।

প্রশ্নকর্তা: এটা এটা না ? রেনাডক্স এটা না ? এটা ভালো , এটার মধ্যে ?

উওরদাতা : ট্রাই লেভামিসোল । হাইড্রোক্লোরাইড ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এগুলা আমরা পরে আমি একটু লিখে নিবো । তো আমরা আগাই । তো এন্টিবায়োটিক রেজিসটেন্স এই শব্দটা শুনছেন ? এন্টিবায়োটিক রেজিসটেন্স আমরা বলি না অনেক সময় যে এন্টিবায়োটিক রেজিসটেন্স এই শব্দটা শুনছেন ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: শুনেন নাই ? কোথাও শুনেন নাই ?

উওরদাতা : না এটা শুনি নাই ।

প্রশ্নকর্তা: কোন ডাক্তার বা কোনো জায়গায় বা কোনো জায়গায় টিভিতে বা কোথাও শুনছেন বা দেখছেন এটা ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: আমরা অনেক সময় বলি না পাওয়ারী ঔষুধ, এই পাওয়ারী ঔষুধের যে রেজিসটেন্স হয়ে যায় ঔষুধ খাইতে খাইতে রেজিসটেন্স হয়ে যায় আমরা বলি না এরকম শুনছেন কোনো সময়? এটাকি একটু বুঝায় বলতে পারবেন ?

উওরদাতা : না এটা সম্পর্কে জানা নাই ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা কোনো ধারনা নাই?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: তো ধরেন কেউ যদি একটা আপনার তেকে ঔষুধ নেয় ধরেন একটা এন্টিবায়োটিক নিলো ধরেন তাকে বললেন যে রেনামাইসিন সাধারনত কয় দিনের জন্য দেন ?

উওরদাতা : রেনামাইসিন তিন চারদিন ।

প্রশ্নকর্তা: তিন চার দিনের জন্য । ধরেন আপনি চারদিনের জন্য দিলেন সে একদিনের জন্য ঔষুধ নিলো নিয়ে সে একদিন খাওয়াইলো খাওয়ায় দেখলো যে মুরগীটা তার একটু সুস্থ হয়ে গেছে । এরপরে আর তিনদিন সে ঔষুধ খাওয়াইলো না । তাহলে কি তার কোনো সমস্যা হবে ?

উওরদাতা : না সমস্যা সমাধান হয়ে গেলে আর কোনো সমস্যা নাই ।

প্রশ্নকর্তা: মানে পরবর্তীতে এই যে তিনদিন সে খাওয়অইলো না কোর্সটা যে কমপ্লিট করলো না তাইলে তার কোনো সমস্যা হবে ?

উওরদাতা : না এটা কোনো সমস্যা হবে না ।

প্রশ্নকর্তা: কেন সমস্যা হবে না ?

উওরদাতা : সমস্যা একটা তিন- চার দিন খাওয়ানোর নিয়ম ছিলো সে দুইদিন খাওয়ায় দেখে সুস্থ হয়ে গেছে আর সমস্যা দিতেছে না তাহলে না খাওয়াইলেও কোনো সমস্যা হয় না ।

প্রশ্নকর্তা: কিন্তু তার শরীরের ভিতরে যে রোগের জীবানু যেটা ঐটাকি মরবে দুইদিনে ?

উওরদাতা : হ্যা দেখা গেছে যে আপনার যদি অল্প সময়ের অল্প রোগ হয়ে থাকে তখনতো দুইদিন একদিনেই কাজ হয়ে যায় , আর যেটা একটু বেশী থাকে ঐটা তিন চারদিন, পাচঁদিন সাতদিনও খাওয়ানো লাগে ।

প্রশ্নকর্তা: তো ধরেন এন্টিবায়োটিক মানুষ অনেক সময় বলিযে রেজিসটেন্স হয়ে যাচ্ছে অসুখ হলে রোগ হলে এটা আর ভালো হচ্ছে না এরকম শুনেন কখনো কারো কাছে কোনো সময়?

(২০:০৬)

উওরদাতা : হ্যা এটা শুনছি না।

প্রশ্নকর্তা: একটা যেকোনো অসুখ হইছে এটা কিছু দিন পর পর আবার হচ্ছে আবার হচ্ছে , এরকম শুনছেন ? বারবার হচ্ছে বারবার হচ্ছে ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: শুনেন নাই , আচ্ছা মানে ধরেন আপনি কাওকে মুরগীর ক্ষেত্রে বললেন যে একটা ঔষুধকে প্রাপ্ত বয়স্ককে আট ভাগ করে বা ছয় ভাগ করে ভাতের সাথে মিশায় সকাল বিকাল খাওয়াইতে হবে এরকম কয়েকদিন । তো এটাযে আপনি একটা নিয়ম বলে দিলেন তাকে ; এই নিয়ম অনুযায়ী এন্টিবায়োটিক ঠিক মত খাওয়ানো এটাকি চেলেঞ্জ না? সবাইকি টাইমটা মেনটেইন করতে পারে ? আপনার কাছে কি মনে হয় এই টাইমিংটা মেনটেইন করা এটাকি একটা চেলেঞ্জ ?

উওরদাতা : এটা আর চেলেঞ্জ কি , এটা সকালে একবার খাওয়াবে আর বিকেলে একবার খাওয়াবে

প্রশ্নকর্তা: কেউ যদি টাইমলি খাওয়াইতে না পারে ধরেন আমি বিকেলে খাওয়াইতে ভুলে গেলাম বা আমি খাওয়াইতে পারলাম না তাহলে এইযে টাইম একটা মেনে যে সময় নির্দিষ্ট সময় পরপর খাওয়ানো এটা একটা চেলেঞ্জ না ? আপনার কাছে কি মনে হয়?

উওরদাতা : এটা সম্ভবত , আমাদের কোনো ইয়ে নাই যে খাওয়াতে পারে কিনা,আমরা বলে দেই উনাদের ।

প্রশ্নকর্তা: আপনার কাছে কি মনে হয় পারে কিনা লোকজন?

উওরদাতা : হ্যা এটাতো পারার কথাই ।

প্রশ্নকর্তা: পারার কথা হ্যা , কিন্তু আমরা অনেক সময় দেখি না ঔষুধ খেতে গেলে রাতের তিনটার সময় একটা বা দুইটার সময় একটা টাইম পরলো আমার ; অনেক সময় মনে করে যে আমি এটা ভোরে সকালে খাই ফেলবো । এরকম হয় না ? তো এটা টাইম মেনে চলা ইয়ে করা ?

উওরদাতা : এটাতো আপনের ইয়ের ক্ষেত্রে ছয় ঘন্টা পরপর বা আট ঘন্টা পরপর এরকম ।

প্রশ্নকর্তা: এনিমেলের ক্ষেত্রে এরকম না ?

উওরদাতা : না । না ।

প্রশ্নকর্তা: এনিমেলের ক্ষেত্রে কিরকম ?

উওরদাতা : এনিমেলের ক্ষেত্রে দেখা গেছে সকাল বিকাল ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা । তাইলে আমরা একটু নীতিমালা সম্পর্কিত বিষয় গুলো নিয়ে একটু কথা বলি যে সাধারন ঔষুধ বিশেষ করে এন্টিবায়োটিক ব্যবহার পর্যবেক্ষন করে বা দেখাশুনা করে এরকম কোনো পর্যবেক্ষক বা নিয়ন্ত্রণকারী সংস্থা থেকে আপনি কি জানেন কোনো অফিস আছে যে মেডিসিন গুলা তদারকি করে ? এন্টিবায়োটিক বা ঔষুধ এখানে যেগুলা আছে সেগুলা দেখভাল করে ? কেউ আসে কোনো অফিস থেকে?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: ড্রাগ সুপার বা এরকম কেউ আসে ?

উওরদাতা : ড্রাগ ইয়ে আগে মাঝে মাঝে আসতো আগে ।

প্রশ্নকর্তা: এখন আসে না?

উওরদাতা : এখন অনেক দিন ধরে আসে না ।

প্রশ্নকর্তা: এসে ওরা কি করে এসে ?

উওরদাতা : আইসে দেখে কি কি ঔষুধ বিক্রি করি ।

প্রশ্নকর্তা: এসে দেখে তারা ? আচ্ছা কি দেখে ?

উওরদাতা : তারা দেখে এখানে কোনো মানুষের ঔষুধ আছে কি না , যে কি ধরনের ঔষুধ বিক্রি হইতেছে , আইসা ডেট টেড দেখে মাঝে মধ্যে ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এগুলা দেখে । দেখে চলে যায় ? আর কোনো পরামর্শ বা বুদ্ধি কিছু বলে ?

উওরদাতা : না উনারা কোনো পরামর্শ বুদ্ধি কিছু বলে না ।

প্রশ্নকর্তা: তো আপনি এন্টিবায়োটিক ব্যবহারের সাথে সম্পর্কিত এমন কোনো সরকারী নিতীমালা সম্পর্কে জানেন আপনি ? এন্টিবায়োটিক ইউজ করে এরকম কোনো সরকারী নীতিমালা আছে কিনা এবিষয়ে জানেন ?

উওরদাতা : না এই বিষয়ে জানি না ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি কি মনে করেন যে এন্টিবায়োটিক এই মেডিসিনটা বিক্রির জন্য কোনো সরকারী নীতিমালা বা নৈতিক আচরন বিধির প্রয়োজন আছে ? কোনো নীতিমালা কোনো গাইড লাইন কোনো আচরন বিধি প্রয়োজন আছে ? এন্টিবায়োটিক এই ঔষুধটা বিক্রি করার জন্য?

উওরদাতা : না এটা সম্পর্কে আমার জানা নাই ।

প্রশ্নকর্তা: না আপনার কাছে কি মনে হয় ভবিষ্যৎ এর জন্য যদি এরকম একটা গাইড লাইন বা এরকম একটা নীতিমালা করে এটাকি ভালো হবে না খারাপ হবে ?

উওরদাতা : ভালো হবে ।

প্রশ্নকর্তা: কেন কেন ভালো হবে ? একটু যদি খুলে বলেন ?

উওরদাতা : ভালো হবে দেখা গেছে এটা অনেকে প্রেসক্রিপশন ছাড়া আসে ঔষুধ নাওয়ার জন্য ঐটার উপকারীতা অপকারীতা সম্পর্কেতো আপনাদের ফুল কোনো ধারনা নাই । তখন এটা দিয়ে যদি উপকারীতা , আপকারীতা হয় তো একটা গাইড লাইন আসলে ভালো না যে প্রেসক্রিপশন ছাড়া কোনো ঔষুধ দাওয়া যাবে না ।

প্রশ্নকর্তা: এরকম আর ? একটা হল যে প্রেসক্রিপশন ছাড়া ঔষুধ দাওয়া যাবে না এটা গাইড লাইনের মধ্যে, আর গাইড লাইন থাকলে ওখানে আর কোনো কিছু থাকবে আর কোনো কিছু? এইসব বিষয়ে আর কোনো কিছু থাকবে ?

উওরদাতা : এইসব বিষয়ে আর কি থাকবে ?

প্রশ্নকর্তা: তো ঐটা পড়লে আপনি কি বেনিফিট বা লাভোবান হবেন ঐনীতিমালা বা গাইড লাইনটা থাকলে ?

উওরদাতা : হ্যা গাইড লাইন করলে আমার জন্য ভালো হবে সবার জন্যই ভালো হবে ।

প্রশ্নকর্তা: কি ভালো হবে তারা কি লাভ পাবে কিভাবে লাভোবান হবে ? একটা বই সরকার করে দিলো যে এন্টিবায়োটিক বিক্রির নীতিমালা বা গাইড এরকম একটা দিলো আপনাকে পড়তে, তো এটা থেকে পড়ে আপনি কি কি ভাবে উপকৃত হবেন লাভোবান হবেন? ঐটা পড়লে আপনি কি কি জানতে পারবেন ?

উওরদাতা : জানতে পারব এই ঔষুধটা , যে যে ঔষুধ প্রেসক্রিপশন ছাড়া বিক্রি করতে মানা করবো ; তারপরে বিভিন্ন খামারীরা আইসে মুখে বললে ঔষুধ দিতে মানা, এগুলাই ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি কি মনে করেন কিছু সেবা দানকারী আছে যে যাদের এই ধরনের দোকান আছে যারা অযৈক্তিক ভাবে এন্টিবায়োটিকটা বিক্রি করে দিচ্ছে , হয়তো একটা সাধারন ঔষুধ নিয়ে আসলো খামারী যে ভাই আমার দুইটা কবুতর বা আমার একটা গরুর এই সমস্যা কিন্তু সে একটা সাধারন ঔষুধ দিলেও পারে কিন্তু সে দেখা গেলো যে সে তাকে একটা পাওয়ারী এন্টিবায়োটিক তাকে দিয়ে দিলো ?

উওরদাতা : হ্যা এটাতো সচারচর আমাদের এখানে নাই কিন্তু আপনার টঙ্গীর ঐযে সমাজ কল্যানের দিকে দোকান গুলা ঐখানে ওদের কাছে গেলে উনারা দেখা গেছে বিভিন্ন ভাবে ডাক্তারের সাথে পরামর্শ কইরা একটা আইডিয়া করে ঐযে একজন রোগী গেলে উনাদের ডাক্তারের সাথে কথা বলে ডাক্তারে যদি বলে একটা দুইটা তিনটা দিয়ে দেয় ।

প্রশ্নকর্তা: এই এটাকি এনিমেলের ?

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: কোন জায়গায় বললেন এটা?

উওরদাতা : এটা হল গিয়ে আপনার টঙ্গী ঐযে সমাজ কল্যান , সেনা কল্যান ।

(২৫:০৯)

প্রশ্নকর্তা: সেনা কল্যান আচ্ছা । তো আপনি কি মনে করেন রোগীর লাভের চেয়ে যিনি ঔষুধটা দিচ্ছেন আপনাদের নিজের আর্থিক লাভের জন্য প্রেসক্রিপশন ছাড়া এন্টিবায়োটিক লেখা হইতে পারে? যেমন একটু আগেইতো বললেন যে ---

উওরদাতা : এটা আমাদের এখানে এরকম কোনো ইয়ে নাই ।

প্রশ্নকর্তা: না মানে এমনে করে কিনা? সচারচর লোকজন ?

উওরদাতা : এরকম এটা ঐদিকে করে আমাদের এখানে করে না । এখানে আমাদের ডাক্তার থেকে ডাইরেক্ট প্রেসক্রিপশন আসতেছে , আর ঐখানে --

প্রশ্নকর্তা: এটাতো মুখো মুখি এইযে আমি দেখতে পারতেছি । রোডের এই পারে ঐপারে । মাঝখানে এটা কয় ফিট বিশ ফিট রোড হবে , ঐপারে ।

উওরদাতা : আর ঐখানে মনে করেন একজন রোগী গেলে তো উনারা ডাক্তারের সাথে কথা বইলে তারপর ঔষুধ দেয়, আর আমাদের এখানে প্রেসক্রিপশন ডাইরেক্ট লিখে দেয় এখানে সব ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা বুঝতে পারছি । এখানে কোনো ডি.বি.এম ডাক্তার কি আছে বর্তমানে ?

উওরদাতা : না এখন রিটেয়ার্ড আছে ।

প্রশ্নকর্তা: তাইলে বর্তমানে যারা আছে উনারা কি ধরনের ডাক্তার ?

উওরদাতা : উনারা ট্রেনিং করা ।

প্রশ্নকর্তা: সরকারী?

উওরদাতা : হ্যা সরকারী ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি কি ভোক্তার অধিকার কনজুমার রাইটস , ভোক্তার অধিকার সম্পর্কে জানেন ?

উওরদাতা : ভোক্তার অধিকার সম্পর্কে জানি ঐযে বিভিন্ন টিভি ইয়েতে দেখছি ।

প্রশ্নকর্তা: কি কি দেখছেন ? খুলে বলেন ?

উওরদাতা : আপনের যে বিভিন্ন ঔষুধ বা বিভিন্ন পন্যের ক্ষেত্রে যেটা ।

প্রশ্নকর্তা: জি বলেন ?

উওরদাতা : রেটের চেয়ে বেশী দাম রাখা হলে ঐটা , ভোক্তা অভিযোগ করে কমপ্লেন করা যায় । এগুলাই এছাড়া আর --।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা রেটের চেয়ে বেশী থাকলে কমপ্লেন করা যায় । কোথায় কমপ্লেন করা যায় এটা ?

উওরদাতা : ভোক্তা অধিদপ্তরে ।

প্রশ্নকর্তা: কমপ্লেন করলে কি হয় তখন?

উওরদাতা : ঐখান থেকে আপনের একটা ইয়ে আসে , টিম আসে । টিম আইসে পর্যালচনা করে । যদি ধরা পরে তারপরে জরিমানা করে । জরিমানা থেকে যে কমপ্লেন করে তারও পচিঁশ পারসেন্ট একটা ইয়ে আছে ।

প্রশ্নকর্তা: তো আপনি তো অনেক ভালো জানেন এটা আমার জানা ছিলো না । আচ্ছা পচিঁশ পারসেন্ট যে কমপ্লেন করছে সে টাকাটা পাবে না? আপনার কাছে আপনার অভিজ্ঞতা থেকে জানতে চাই ধরেন এটা একটা প্রেসক্রিপশন এখানে গরু ছাগল , হাঁস-মুরগীর ইয়ে ডাক্তার লেখে দিছে । এই প্রেসক্রিপশনে আমরা কি দেখি সাধারনত ঔষুধের নাম অনেক সময় বাংলায় লেখে দেয় ব্রেকেটে লেখে দেয় কিভাবে খাবেন কি কি ? এই প্রেসক্রিপশন টাকে আরো যদি সমৃদ্ধ করা যায় আরো ভালো করার জন্য ভবিষ্যৎ এ কি কোন জিনিস গুলো উল্লেখ করলে বিশেষ করে এন্টিবায়োটিক বিষয়ে কোনে কোন কথাগুলো এখানে উল্লেখ থাকলে প্রেসক্রিপশনটা আরো ভালো হবে? আপনার অভিগ্যতা থেকে যদি একটু বলেন ?

উওরদাতা : আমি এখানেতো কোনো প্রেসক্রিপশন , প্রেসক্রিপশন বলতে পেডে উনারা রিখে দেয় ।

প্রশ্নকর্তা: না যেই দেয় ধরেন ভালো এরচেয়েও ভালো একজন পাস করা ডাক্তার লেখে দিলো । সেক্ষেত্রে একটা প্রেসক্রিশনে কোন কোন বিষয় গুলা বিশেষ করে এন্টিবায়োটিক এর ক্ষেত্রে উল্লেখ করলে ভালো হবে ?

উওরদাতা : এখানেতো সাধারনত দেখা গেছে যে, যে রোগটার জন্য যে গরু- ছাগলের জন্য যে প্রেসক্রিপশনটা এখানে দেয় লেখে । ফর এ কাউ , ফর এ গোট বা এগুলা লেখে দেয় তারপর হল আগে যেটা ইনজেকশন সেটা ইনজেকশন লেখে দেয় । ইনজেকশন কেটুবেট, ইস্টাবেট, তারপর আপনার ট্যাবলেট লেখা দেয় । তারপরে স্যালাইন এর আগে স্যালাইন লেখা দেয় ।

প্রশ্নকর্তা: এগুলোতো দিচ্ছেই আর আমি বলতে চাচ্ছি যে এই জিনিসগুলো দিচ্ছে এগুলোতো ভালোই দিচ্ছে তারা লেখতেছে আরো কোন জিনিসটা উল্লেখ করলে এন্টিবায়োটিক ব্যবহারের ক্ষেত্রে জিনিসটা একটু ইজি হবে প্লাস এন্টিবায়োটিক ব্যভহারটা যথাযথ ভাবে হবে , কোন কোন জিনিস গুলো উল্লেখ করা যেতে পারে ?

উওরদাতা : এখানেতো মোটামুটি সবকিছুই দেখি উল্লেখ করে দেয় , আপনের কয়দিন দিতে হবে কত এম.এল. করে দিতে হবে, কোদূর খাওয়াইতে হবে, কত ইয়ে করে দিতে হবে এরপরে তো আর অন্য কোনো ইয়ে দেখি না যে উনারা আর দিবে ।

প্রশ্নকর্তা: এটাতো উনারা এখানে দিচ্ছে আপনার কাছে কি মনে হয় আর কি জিনিস উল্লেখ করা যেতে পারে এন্টিবায়োটিকের বিষয়ে ? একটা প্রেসক্রিপশনে ডাক্তার কি লিখতে পারে বাড়তি ?

উওরদাতা : বাড়তি লেখার আর কি এটাতো বলতে পারলাম না ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি কি মনে করেন যে ড্রাগ কম্পানী যে ঔষুধ কম্পানী আছে তারা রোগীদের এন্টিবায়োটিক ব্যবহারের জন্য বেশী প্রভাবিত করে ? যে আপনারা সাধারন ঔষুধের চেয়ে একটু পাওয়ারফুল মেডিসিন এন্টিবায়োটিক বেশী করে ইউজ করেন ? তারা কি আপনাদেরকে উৎসাহিত করে ?

উওরদাতা : না এরকম কিছু না ।

প্রশ্নকর্তা: কি করে তারা ঔষুধ গুলো নিয়ে এসে তারা কি করে ?

উওরদাতা : তারা আসে আইসে ঐখানে ডাক্তারদের বুঝায় । যে এটার জন্য আপনি এটা দিতে পারবেন এটা যদি আপনের দেখা গেছে বিভিন্ন ভাবে ওরা বুঝায় যে ঐ ঔষুধটা বিভিন্ন রোগের জন্য ঔষুধ দিলে এই কম্পানী থেকে এই কম্পানীরটা ভালো । তখন ডাক্তাররা বিভিন্ন ভাবে প্রয়োগ করে । তখন তারা ফলাফলটা পায় যে না আমার এই ঔষুধটা থেকে এই ঔষুধটা দিয়ে আমার ফলাফলটা ভালো হইতেছে । তখন তারা ঐ ঔষুধটাই লেখে ।

প্রশ্নকর্তা: আপনার কাছে কি মনে হয় লোকজন এন্টিবায়োটিক মেডিসিনটা নেওয়ার জন্য সরকারী হাসপাতালে বিশেষ করে গবাদী পশুর জন্য সরকারী হাসপাতালে বেশী যেতে পচ্ছন্দ করে না আপনাদের দোকানে আসতে বেশী পচ্ছন্দ করে না অন্য কোথাও যায় তারা?

(৩০:০৮)

উওরদাতা : সরকারী হাসপাতালে বলতে এখনতো সরকারী হাসপাতালে ঔষুধ এরকম পাওয়া যায় না সচারচর সব ঔষুধ থাকে না । দেখা গেছে দুই একটা দুই একটা থাকে আর বাকিগুলা লিখে দেয় এখান থেকে নিতে হয় ।

প্রশ্নকর্তা: উনারা কি এন্টিবায়োটিক দেয় সরকারী হস্পিটাল থেকে এন্টিবায়োটিক দেয়? গরু ছাগল হাসঁ মুরগীর ?

উওরদাতা : ঐটা বলতে পারব না ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা আপনি মেয়াদ উৎতির্ন যে ঔষুধগুলা ধরেন এক্সপায়ারী ডেট চলে গেছে , মেয়াদ উৎতির্ন হয়ে গেছে ঐ ঔষুধগুলা কি করেন ?

উওরদাতা : ঐগুলা আবার কম্পানীকে দিয়ে দেই ওরা আবার নতুন ঔষুধ দেয় ।

প্রশ্নকর্তা: মানে এরকম তো বিভিন্ন কম্পানীর ঔষুধ আছে , সব কম্পানী এগুলা ফেরত দেয় নাকি ? কয়েকজন ?

উওরদাতা : না সবাই নেয় ।

প্রশ্নকর্তা: নিয়ে কি করে তারা ঐটা ?

উওরদাতা : এটা নিয়ে তারা ফালায় দেয় ফালায় দিয়ে নতুন ঔষুধ দেয় ।

প্রশ্নকর্তা: না মানে ঐটার বিনিময়ে আপনাকে ফ্রিতে ঔষুধ দেয় নাকি টাকা নেয় ?

উওরদাতা : ঐটার পরিবর্তে ঔষুধ গুলো দেয়?

প্রশ্নকর্তা: মানে ফ্রি টাকা লাগবে না?

উওরদাতা : টাকা লাগবে না ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা খুবই ভালোতো তাইলে । এখন আপনার কিছু বেসিক তথ্য জানার চেষ্টা করি । সেটা হচ্ছে যে মানে , আপনার এখানে কি ধরনের ঔষুধ বললেন শুধু মাএ গবাদী পশু নাকি হচ্ছে মানুষের ও আছে ?

উওরদাতা : শুধু মাত্র গবাদী পশু ।

প্রশ্নকর্তা: কতদিন ধরে আপনি এই পেশায় আছেন মানে একাজে আছেন ?

উওরদাতা : আমি তিন বছর জাবত ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা দুই থেকে তিন বছর জাবত । এন্টিবায়োটিক বিক্রির জন্য আপনি কোনো প্রশিক্ষন বা ট্রেনিং করছেন ? কোনো সর্ট ট্রেনিং বা কিছু দিনের ট্রেনিং ?

উওরদাতা : না এমন কোনো ট্রেনিং নাই ।

প্রশ্নকর্তা: কোনো ঔষুধ কম্পানী বা কারো থেকে ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: করেন নাই না, কোনো ট্রেনিং করেন নাই । মানে কোনো ঔষুধ বিষয়ক কোনো পরীক্ষায় এটেন্ড করছিলেন ? ঔষুধ বিষয়ক কোনো পরীক্ষা দিছিলেন ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: আপনার পড়াশুনা বা শিক্ষাগত যোগ্যতা কি ?

উওরদাতা : আমি নাইন পাশ করে টেন পর্যন্ত পড়ছি ।

প্রশ্নকর্তা: মানে ক্লাস এইট পাশ করে নাইনে উঠছিলেন নাকি ক্লাস নাইন ?

উওরদাতা : নাইন পাশ করে টেইনে উঠছি ।

প্রশ্নকর্তা: ক্লাস নবম শ্রেনী আচ্ছা । তো আপনার দোকানের কি কোনো লাইসেন্স আছে ?

উওরদাতা : হ্যা ট্রেড লাইসেন্স আছে ।

প্রশ্নকর্তা: ট্রেড লাইসেন্স আছে । আর এমনে ড্রাগ লাইসেন্স ? করা আছে নাকি নাই ?

উওরদাতা : না পশু-পাখির জন্য কোনো ড্রাগ লাইসেন্স লাগে না মানুষেরটা লাগে ।

প্রশ্নকর্তা: মানুষেরটা লাগে , আর পশু-পাখিরটা ট্রেড লাইসেন্স হলেই চলে ?

উওরদাতা : হ্যা চলে ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা আচ্ছা আমার জানা নাই আচ্ছা । তো আপনি কি এই ঔষুধের দোকানের মালিক ?

উওরদাতা : জি ।

প্রশ্নকর্তা: আপনি নিজেই মালিক আচ্ছা আচ্ছা । আর একটা বিষয়ে জানতে চাচ্ছিলাম আপনার এখানে যে এন্টিবায়োটিক মেডিসিনগুলা আসে এগুলা আপনি কিভাবে পার কোন জায়গা থেকে আসে এগুলা ?

উওরদাতা : এগুলা কম্পানী থেকে আসে আইসে দোকানে দিয়ে দেয়।

প্রশ্নকর্তা: দোকানে দিয়ে যায় আচ্ছা । আপনার কোনো সময়কি পাইকারী বাজার বা ধুরে কোনো জায়গা থেকে ঔষুধ আনা লাগে ?

উওরদাতা : না না । আমাদের এখান তেকে ওরডার নেয় দেখা যায় যে ওরডার নাওয়ার চব্বিশ ঘন্টা আট চল্লিশ ঘন্টার মধ্যে ঔষুধ দোকানে আইসে দিয়ে যায় ।

প্রশ্নকর্তা: এটার জন্য কোনো টাকা পয়সা বা কিছু নেয় তারা?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা তো একটু কষ্ট দেই আপনাকে ভাই , সেটা হচ্ছে যে আপনার এখাকে যে যে ধরনের এন্টিবায়োটিক আছে ধরেন বিভিন্ন ঔষুধ কম্পানীর আছে তো আমাকে কিছু ভালো কম্পানীর বা কিছু কম্পানীর এক একটা গ্রুপ যেমন এজিট্রোমাইসিন , ট্রেটাসল , যেগুলা যেগুলা আমাকে কিছু বললেন না ওগুলা যদি একটু পর্যায় কর্মে আমাকে দেখান আমি একটু লেখে নিবো বানান সহ । আমার বানান ভুল হয়তো তাই আমি একটু দেখে লেখে নিবো ।

উওরদাতা : ঠিক আছে ।

প্রশ্নকর্তা: তাহলে আমাকে একটা একটা দেন আমি একটু দেখে নেই । একটা একটা দেন ভাই । যেমন একটা দেন , যে কোনো কম্পানীর যেকোনো একটা গ্রুপের একটা মেডিসিন হইলেই হইছে । সব লাগবে না শুধু এন্টিবায়োটিক গুলা । হ্যা নেন একটা নেন ।

উওরদাতা : ঐটা নে ।

প্রশ্নকর্তা: হাইড্রোক্লোরাইড । আর শেষে হচ্ছে যে এটা কোন জেনারেশন ফাস্ট , সেকেন্ড , থার্ড জেনারেশন এবং কোনটা আপনার এখান থেকে বেশী প্রেসক্রাইব করা হয়? কোনটা বেশী আপনি প্রেসক্রাইব করেন ? এটা একটু জানতে চাবো আর কি ? তাইলে এটা গেল রেনামাইসিন , আর একটা নেন ?

উওরদাতা : এক কম্পানীর দিবো নাকি বিভিন্ন কম্পানীর ।

প্রশ্নকর্তা: না না বিভিন্ন কম্পানীর দিতে পারেন অসুবিধা নাই । এক কম্পানী লাগবে না মানে যে যে গ্রুপের যেটা আছে আরকি ।

উওরদাতা : সালফাডিন ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা দেন একটা । এটাও এন্টিবায়োটিক তাই না ? সালফাডিনটা এন্টিবায়োটিক?

উওরদাতা : হ্যা । এন্টিবায়োটিক । এটা পাতলা পায়খানার জন্য ।

প্রশ্নকর্তা: সালফাডিন এসভেট । ওবাবা এখানে তো অনেকগুলো । অনেক । সেপ্রোমাইসিন । সালফেট । আর একটা নেন ভাই ।

(৩৫:৪০)

উওরদাতা : সব এন্টিবায়োটিক না ?

প্রশ্নকর্তা: জি শুধু এন্টিবায়োটিক দেন । এটা এনামাইসিন ?

উওরদাতা : রেনাডেক্স ।

প্রশ্নকর্তা: রেনাডেক্স । আচ্ছা এটা একটু বানানটা আমাকে দেখে বলবেন?

উওরদাতা :Rena--

প্রশ্নকর্তা: না নিচেরটা নিচের টা ।

উওরদাতা :Tricladendazola একটা দিয়েইতো হইবো । প্লাস দিতে হবে ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা এখানে তো দুইটা ।

উওরদাতা : প্লাস Levamisole hydrochroride .

প্রশ্নকর্তা: হাইড্রোক্লোরাইড । হ্যা । আচ্ছা হ্যা আর একটা ভাই ?

উওরদাতা : ভিটারোলভিন ।

প্রশ্নকর্তা: এটা কিসের ঔষুধ?

উওরদাতা : এটা আপনার ভিটামিন ।

প্রশ্নকর্তা: ভিটামিন ? এটা কি এন্টিবায়োটিক ? আমি এন্টিবায়োটিক চাচ্ছি এটা না । এন্টিবায়োটিক ? এটা এন্টিবায়োটিক না ভাই এটা ভিটামিন । ভিটামিনতো এন্টিবায়োটিক না । ঐযে পিছনে দেখেন । এযে ইনজেকশন আছে ইয়ে আছে । অনেক কিছু আছে ঐখানে দেখেন । এটা কোনটা ভাই ?

উওরদাতা : পাইলোজিন ।

প্রশ্নকর্তা: পাইলোজিন, না ? Pyrlzin. For veterinary use only . এন্টিবায়োটিক গ্রুপ কোনটা এটা? ঐযে নিচে প্যারাসিটামল ? এই এটাতো প্যারাসিটামল ।এটতো নরম্যাল ঔষুধ। আমি বলতেছি এন্টিবায়োটিক ? এন্টিবায়োটিক ?

উওরদাতা : রেনামক্স লেখেন তাইলে ।

প্রশ্নকর্তা: রেনামক্সটা নেন তাইলে ? রেনাডেক্স লিখছি, রেনামক্স না ? রেনামক্স আচ্ছা । নিচে কি লেখা একটু পড়েন ।

উওরদাতা : এমোক্সিন ।

প্রশ্নকর্তা: এমোক্সিন , Amox ?

উওরদাতা :Amoxcilline .

প্রশ্নকর্তা: এমোক্সাসিলিন ।

উওরদাতা :Trihydrate .

প্রশ্নকর্তা: হাইড্রেট । ডি.পি নাকি শেষে ?

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: ডি.পি আচ্ছা । তারপরে আরকি আছে ভাই ?

উওরদাতা : ওট্রাভেট ।

প্রশ্নকর্তা: ওট্রাভেট এটা কি এন্টিবায়োটিক এটার নিচে এমন কিছু লেখা আছে?

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা হ্যা । এটা হচ্ছে , হ্যা । বানানটা একটু বলেন otravet । কি লেখা আছে নিচে অক্সিটেট্রাসাইক্লিন । এইচ.সি.আই.ডি.পি । আচ্ছা । ভাই আর একটা নেন ।

উওরদাতা : কয়টা নিচে হবে ?

প্রশ্নকর্তা: যে কয়টা আছে , এন্টিবায়োটিক যে কয়টা আছে । মানে আলাদা আলাদা গ্রুপের ।

উওরদাতা : এন্টিবায়োটিক তো এরকম আর ।

প্রশ্নকর্তা: ঐযে পিছনে দেখেন ।

উওরদাতা : এগুলো সব ইনজেকশন ।

প্রশ্নকর্তা: ইনজেকশনের মধ্যে এখানে দেন নাই এরকম কোনো ইনজেকশন আছে এন্টিবায়োটিক ?

(৪০:০৪)

উওরদাতা : না এরকম নাই ।

প্রশ্নকর্তা: সিপ্রোভেট ? ঐযে ঐযে ? সিপ্রোভেট । আর কি আছে?

উওরদাতা : ভাই এরকমতো আর কোনো ট্যাবলেট দেখি না এই ।

প্রশ্নকর্তা: এই এটা সিপ্রোফ্লক্সাসিন গ্রুপ । হ্যা আর কি আছে ?

উওরদাতা : এরকম এন্টিবায়োটিক তো আর নাই ।

প্রশ্নকর্তা: পিছনে পিছনে ? ঐযে রেনা--- ঐগুলা কি ঐগুলা?

উওরদাতা : ভিটামিন ।

প্রশ্নকর্তা: এইগুলা এইগুলা ? আর ভাই এদিকে দেখেনতো ?

উওরদাতা : এডি সব পাউডার ইয়া । ঐগুলা এন্টিবায়োটিক না ।

প্রশ্নকর্তা: আর এটা এটা ? এটা এইযে ডি.এস এটা? টেট্রাভেট এটা ? নেন নেন একটু নেন একটু কষ্ট করে একটু নেন । টেট্রাভেট আর এখানে একটা দেখতে পারতেছি এটা কি ?

উওরদাতা : এনারক্সিন ভিটামিন এটা ।

প্রশ্নকর্তা: আর উপরের সেলফে কিছু আছে ? আর এদিকে কিছু ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: এটা কিসের ঔষুধ এটা ?

উওরদাতা : এটা ঐ রেনামক্স । রেনামাইসিন এগুলা ।

প্রশ্নকর্তা: অক্সিটেট্রাসাইক্লিন । ৫০০ এম.জি. । ভাই একটু কষ্ট দেই , এইযে আপনার সামনে সাতটা এন্টিবায়োটিক এর মধ্যে আপনি কোনটা কোনটা বেশী দেন যদি একটু বলেন ? রেনামাইসিন এটা কোন জেনারেশন ফাস্ট জেনারেশন সেকেন্ড জেনারেশন নাকি

থার্ড জেনারেশন ?

উওরদাতা : এটাতো আমি বলতে পারি না ।

প্রশ্নকর্তা: এগুলা কোনোটা আপনি জানেন না ?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা এখানে কোনটা কোনটা আপনি সচারচর বেশী দিয়ে থাকেন ? যদি আসে খামারীরা ?

উওরদাতা : সবগুলাই ভালো চলে কোনোটা --

প্রশ্নকর্তা: না না মানে আপনি নিজে যদি দেন কিছুক্ষন আগে বলতেছিলেন ?

উওরদাতা : এগুলা সব এক কেটাগরীর এন্টিবায়োটিক না একেকটা প্রবলেম এক একটা ।

প্রশ্নকর্তা: তাহলে একটু যদি একটু বলেন যেমন এক নম্বরটা রেনামাইসিন এটা কি কি রোগের জন্য সমস্যার জন্য দেন ?

উওরদাতা : এটা মুরগীর ঐযে ঝিমায় বা পাতলা পায়খানা করে ।

প্রশ্নকর্তা: ঝিমানী পাতলা পায়খানা । আর ? আর কোনো কারনে দেন ? হাঁস বা কবুতরের কোনো কারনে দেন ?

উওরদাতা : এডিসব হাঁস, মুরগী কবুতর পাখি ।

প্রশ্নকর্তা: এনি বার্ড না ?

উওরদাতা : হ্যা ।

প্রশ্নকর্তা: এনি বার্ড এরজন্য দেন আচ্ছা । তারপরে এইযে সালফাডিনটা?

উওরদাতা : সালফাডিন, পাতলা পায়খানার না?

প্রশ্নকর্তা: এটা ? ডাইরিয়া ?

উওরদাতা : হ্যা ডাইরিয়া ।

প্রশ্নকর্তা: কিসের ডাইরিয়া ?

উওরদাতা : এটা গরু- ছাগল ।

প্রশ্নকর্তা: গরু- ছাগল । আর ?

উওরদাতা : গরু, ছাগল, মহিষ ।

প্রশ্নকর্তা: গরু, ছাগল,ও মহিষ । বাফোলো । আচ্ছা আর তারপরে ঐযে রেনাডেক্সটা কি জন্য দেন ?

উওরদাতা : এটা ক্রিমি ।

প্রশ্নকর্তা: ক্রিমি । এটা কি এন্টিবায়োটিক?

উওরদাতা : এটা ক্রিমির ।

প্রশ্নকর্তা: এটা কাদের ? এটা কার ঔষুধ এটা ? গরু,ছাগল, হাসঁ?

উওরদাতা : গরু, ছাগল আপনার গরু, ছাগল । এটা ।

প্রশ্নকর্তা: আচ্ছা , তারপরে হচ্ছে এযে রেনামক্স ?

উওরদাতা : রেনামক্স হাসঁ মুরগীর ঝিমুনী । ঠান্ডা পাতলা পায়খানা ।

প্রশ্নকর্তা: হাসঁ, মুরগীর ঝিমুনী ঠান্ডা পাতলা পায়খানা । ডাইরিয়া তারপর হচ্ছে ঝিমুনী । আর একটা কি বললেন ?

উওরদাতা : ঠান্ডা ।

প্রশ্নকর্তা: ঠান্ডার জন্য । আচ্ছা । অট্রাভেট ?

উওরদাতা : এটাও একই ।

প্রশ্নকর্তা: সেম ? একই ?

উওরদাতা : একই ।

প্রশ্নকর্তা: হাসঁ, মুরগীর না গরু ছাগলের এটা কার ?

উওরদাতা : হাসঁ, মুরগীর ।

প্রশ্নকর্তা: এটাওকি হাসঁ, মুরগীর ? রেনামক্সটা ?

উওরদাতা : হ্যা হাঁস, মুরগীর । কবুতর ।

প্রশ্নকর্তা: কবুতর আচ্ছা । আর এইদুইটা ভাই ? বাকি দুইটা ? সিপ্রোএভেট ?

উওরদাতা : এটাও হল পাতলা পায়খানা পেটের জন্য ।

প্রশ্নকর্তা: ডাইরিয়া আর কি বললেন একটা ?

উওরদাতা : ডাইরিয়ারই ।

প্রশ্নকর্তা: ডাইরিয়া কার? গরু, ছাগল, হাঁস , মুরগী?

উওরদাতা : গরু, ছাগল ।

প্রশ্নকর্তা: গরু- কাউ, ছাগল - গোট । ছাগলের ও দেন ?

উওরদাতা : গরু ছাগল মহিষ ।

প্রশ্নকর্তা: মহিষ যা আছে তা আচ্ছা । আর টেট্রাভেট ?

উওরদাতা : টেট্রাভেট ঐযে হাসঁ মুরগী ঝিমুনীর ।

প্রশ্নকর্তা: ঝিমুনীর । আচ্ছা । পাতলা পায়খানা আর? আর কোনো রোগের জন্য দেন ভাই?

উওরদাতা : না ।

প্রশ্নকর্তা: তো এই ছিলো আমার মোটামুটি আলোচনা তো অসংখ্য ধন্যবাদ আমাকে অনেক সময় দিলেন আর আমি আপনার সুসাস্থ কামনা করি পাশাপাশি আপনার ব্যবসার সুফল ও মঙ্গল কামনা করি । দোয়া করবেন আমার জন্য ভালো থাকবেন আসসালামুআলাইকুম ।

উওরদাতা : ওলাইকুমআসসালাম ।

প্রশ্নকর্তা: হ্যা খোদা হাফেজ ।

(৪৫:১৯)